Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

Федеральное агентство РФ по железнодорожному транспорту
Иркутский государственный университет путей сообщения

А. Я. ЯКОБСОН,
И. М. МАКСИМОВ

ЛЕКЦИИ ПО МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Учебное пособие
для студентов экономических и управленческих специальностей

НАПИСАНИЕ на ЗАКАЗ:
1. Дипломы, курсовые, рефераты...
2. Диссертации и научные работы.
Тематика любая: ЭКОНОМИКА, техника,
право, менеджмент, финансы, биология...

УЧЕБНИКИ, ДИПЛОМЫ, ДИССЕРТАЦИИ:
полные тексты в электронной библиотеке
www.учебники.информ2000.рф.

ИРКУТСК 2006

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

УДК 338.24
ББК 65.050
Я 47

Рецензенты:
кандидат экономических наук, доцент А. Е. Колмаков, доцент кафедры мировой экономики ИрГТУ
доктор экономических наук, профессор В. И. Сидоренко, профессор кафедры менеджмента ИрГУПСа

Якобсон А. Я., Максимов И. М. Лекции по мировой экономике: Учебное пособие. – Иркутск: ИрГУПС, 2006. – 87 с.

Учебное пособие предназначено для студентов экономических и управленческих специальностей, а также для научных работников и преподавателей. В нём систематизированно изложены основные понятия и методы инновационного менеджмента и теоретической инноватики.

Вернуться в каталог бесплатных учебников

Подборка уникальной информации по экономике и менеджменту:
- для самообразования топ-менеджеров;
- для повышения квалификации преподавателей;
- для рефератов и контрольных.

Как стать лидером

Рекламируйте бизнес через собственный сайт

Рерайтинг дипломных и курсовых работ

Дистанционные курсы по созданию сайтов

С Якобсон А. Я., 2006
С Максимов И. М., 2006
С ИрГУПС, 2006

Иркутск – 2006

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

ПРЕДИСЛОВИЕ

Основой настоящего учебного пособия являются лекционные курсы, неоднократно прочитанные авторами в аудиториях различных вузов региона. Материал постоянно обновлялся и был специально обновлён для данного издания.

Пособие не претендует на полноту охвата всех аспектов мировой экономики. Для публикации были отобраны те темы, которые, с нашей точки зрения, являются ключевыми для данного курса и вместе с тем наиболее проработаны авторами. Некоторую часть материала авторы оставили за пределами данного учебного пособия, так как считают, что он нуждается в дополнительной информации и более глубоком осмыслении.

При написании пособия авторы использовали разработки ведущих учёных в области мировой экономики и международных экономических отношений: Е. Ф. Авдокушина, А. С. Булатова, В. В. Вольского, А. П. Киреева, Г. П. Овчинникова, К. А. Семёнова, Е. Ю. Сергеева, И. А. Спиридонова, В. К. Ломакина, В. П. Максаковского и др.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

ВВЕДЕНИЕ

Существуют различные подходы к построению курса мировой экономики, причём проявляются они не только в учебниках разных авторов, но и в государственных образовательных стандартах для разных специальностей, причём эти различия основываются не столько на специфике специальностей, сколько, опять-таки, на субъективных представлениях авторов. В одних случаях мировая экономика трудно отличима от экономической географии, в других – от международных экономических отношений.

По нашему мнению, мировая экономика не является ни тем ни другим – это самостоятельная дисциплина, хотя и имеющая много общего как с экономической географией, так и с международными экономическими отношениями.

Для настоящей книги мы отобрали 5 тем, ключевых для понимания и усвоения курса. Этим темам посвящены соответственно 5 глав учебного пособия.

В главе 1 рассмотрены общие вопросы мировой экономики, международных экономических отношений, международного разделения труда, в том числе проблемы экономических показателей и их сопоставлений.

В главе 2 даётся характеристика важнейших типов стран современного мира. Мы попытались сделать эту характеристику неодномерной, рассмотреть как можно больше признаков, по которым страны отличаются друг от друга.

Глава 3 посвящена населению как ресурсной базе мировой экономики. Особое внимание уделено миграции трудовых ресурсов – важнейшей форме международных экономических отношений.

В главе 4 мы рассмотрели такую важнейшую современную тенденцию мировой экономики, как экономическая интеграция.

Глава 5 фактически продолжает ту же тему: в ней дана краткая характеристика международных экономических организаций.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

1.1. Сущность мирового хозяйства

Мировое хозяйство представляет собой глобальный хозяйственный механизм, сформированный различными национальными хозяйствами, связанными между собой системой международных экономических отношений (внешняя торговля, вывоз капитала, валютно-кредитные отношения, миграция рабочей силы, интеграция и т.д.).

Мировое хозяйство неоднородно, национальные хозяйства, входящие в него, различаются социальной структурой, политическим устройством, уровнем развития производительных сил и производственных отношений, а также характером, масштабами, формами международных экономических отношений.

Субъектом мирового хозяйства выступает мировое сообщество. Его интересы в целом стали в наше время выше любых частных интересов (национальных, классовых, социальных). Возникла новая система ценностей, включающих мир, экономическое благополучие, социальную и политическую справедливость, экологическую безопасность, самореализацию личности. Появилась возможность создания системы глобального управления мировым хозяйством.

Под глобальным управлением понимаются методы и институты, позволяющие контролировать и направлять нарастающий поток изменений таким образом, чтобы обеспечить более благоприятные условия для всемирной безопасности и сбалансированного, совместимого с сохранением окружающей среды развития в условиях свободы и демократии.

К числу институтов глобального управления относятся:

- международное право;
- межправительственные организации, которые формируют общие цели мирового сообщества и призваны вводить их в мировую политику, начиная с Организации Объединенных Наций (ООН);
- специализированные неправительственные международные организации («Красный крест», «Гринпис» и др).

Взаимодействие национальных экономик осуществляется в форме международных экономических отношений (МЭО). Международные экономические отношения представляют собой: в широком смысле – экономические взаимосвязи между странами; в узком смысле – формы взаимодействия между экономическими субъектами разных стран по поводу производства, распределения, обмена и потребления необходимых им благ.

МЭО по своей сути противоречивы, они одновременно являются и отношениями сотрудничества, и отношениями соперничества.

Обычно выделяют следующие формы МЭО:

- международная (мировая) торговля;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

- международное движение капитала;
- международная миграция рабочей силы;
- международное кооперирование производства;
- международная передача (трансферт) технологий;
- международные валютные и кредитные отношения.

Можно выделить три уровня взаимодействия национальных экономик: микроуровень, макроуровень и международный (наднациональный) уровень.

На микроуровне национальные экономики взаимодействуют прежде всего через фирмы и предприятия, причём подразумеваются не только транснациональные корпорации и предприятия, прямо и непосредственно участвующие во внешнеэкономической деятельности: В открытых экономиках все экономические субъекты прямо или косвенно являются субъектами МЭО.

На макроуровне национальные экономики взаимодействуют через взаимовлияние национальных народнохозяйственных комплексов и их основных секторов (реальный, фискальный, денежный, внешний), макроэкономическую политику, органы государственной власти соответствующих стран и их специализированные институты (центральные банки, министерства финансов, экономики, налоговые и таможенные организации и т.п.), прямо или косвенно участвующие в регулировании внешнеэкономической деятельности.

На международном (наднациональном) уровне национальные экономики взаимодействуют в более опосредованной форме: через многочисленные международные экономические организации или через наднациональные органы, действующие в рамках различных региональных интеграционных группировок.

Мировое хозяйство может рассматриваться и в узком смысле, как стадия развития мировой экономики – более высокая стадия по сравнению с предыдущими, существующая со второй половины XIX столетия, когда взаимодействие национальных экономик перерастает сферу обмена и начинает всё больше и больше охватывать сферу производства. При этом углубляется и расширяется взаимодействие национальных экономик в сфере обмена, развивается международная торговля и появляется мировой рынок.

1.2. Международное разделение труда

Взаимосвязь национальных экономик в значительной степени обусловлена различной обеспеченностью стран мира факторами производства и, следовательно, базируется на исторически сложившемся международном разделении факторов производства, что является предпосылкой производства этими странами тех или иных товаров и международной специализации стран.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

Каждый из факторов производства имеет цену, которая определённым образом учитывается в общей цене произведённого товара. Цена фактора производства отражает баланс спроса и предложения на него как в рамках отдельной страны, так и во взаимоотношениях стран друг с другом. Поскольку страны в разной мере наделены отдельными факторами производства, то цены на них будут различны. Следовательно, в разных странах различными будут затраты на производство аналогичных товаров и эффективность их производства.

Естественно, что страны специализируются на производстве тех товаров, которое в них более эффективно, чем в других странах.

Обособление отдельных стран в производстве тех или иных товаров и услуг в целях их реализации не только у себя, но и в других странах, называется международным разделением труда (МРТ). Формами МРТ, определяющими его сущность и формы реализации, выступают международная специализация и международная кооперация производства.

Международное разделение труда базируется на общественном разделении труда, в основе которого лежит обособление отдельных видов трудовой деятельности (специализация производства). В то же время обособление видов деятельности предполагает обмен её результатами, кооперацию обособившихся производств.

Международная специализация стран как основа международного разделения труда предполагает наличие пространственного разрыва между отдельными стадиями производства продукта или между производством и потреблением продукта в международном масштабе.

Общественное разделение труда не может существовать вне определенной территории и страны. Иначе говоря, оно не может не выступать как территориальное разделение труда. Принято выделять два вида территориального разделения труда: межрегиональное – разделение труда между регионами одной и той же страны – и международное – разделение труда между различными странами.

Наряду с территориальным разделением труда выделяют функциональное, в том числе:

- общее – разделение труда между крупными сферами материального и нематериального производства (такими как промышленность, сельское хозяйство, транспорт, связь, образование, здравоохранение и т.д.);

- частное – разделение труда внутри крупных сфер по отраслям и подотраслям (например, таким, как тяжёлая и лёгкая промышленность, животноводство и растениеводство, морской, воздушный и сухопутный транспорт, а также внутри них: добывающая промышленность, металлургия, машиностроение в рамках тяжёлой промышленности; станкостроение и транспортное машиностроение в рамках машиностроения; автомобиле-, самолёто-, судостроение в рамках

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

транспортного машиностроения; производство автобусов, легковых и грузовых автомобилей в рамках автомобилестроения и т.д. и т.п.);

- единичное – разделение труда внутри предприятия.

По аналогии с общественным разделением труда международное разделение труда можно рассматривать как диалектическое единство международной специализации и международной кооперации производства. Следует заметить, что международное разделение труда не обязательно требует для своего существования международной кооперации труда, хотя в большинстве случаев к нему приводит. В то же время международная кооперация труда полностью основывается на международном разделении труда и самостоятельно существовать не может. Международная кооперация труда может быть определена как основанный на международном разделении труда устойчивый обмен между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью.

Под международной специализацией производства понимается рост концентрации одного производства товаров и услуг на основе их прогрессирующей дифференциации сверх внутренних потребностей страны. Международная специализация производства развивается по двум направлениям: производственному и территориальному.

Производственное направление подразделяется на межотраслевую, внутриотраслевую и специализацию отдельных предприятий. Основные формы проявления межотраслевой специализации производства: предметная (производство готовых продуктов); подетальная (производство частей, компонентов продуктов); технологическая (осуществление отдельных операций или выполнение отдельных технологических процессов, например, сборка, сварка, окраска, производство отливок и т.д.). В отраслевом разрезе под международной специализацией производства следует понимать совокупность отраслей, принимающих наиболее активное участие в международном разделении труда.

Территориальное направление развития международной специализации производства предполагает специализацию отдельных стран, групп стран и регионов на производстве определённых продуктов или их частей для мирового рынка.

Отрасли, определяющие характер международной специализации страны, называют международно специализируемыми отраслями. Их характерные признаки:

- значительно более высокая доля экспорта в производстве по сравнению с прочими отраслями;

- обычно более высокий удельный вес таких отраслей в производстве данной страны по сравнению с их долей в мировом производстве;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

- более высокий уровень развития внутриотраслевой специализации и кооперирования.

К основным показателям уровня международной специализации отрасли относятся коэффициент относительной экспортной специализации и экспортная квота в производстве отрасли страны.

Чем более значительное место в составе экспортируемой продукции международно специализируемых отраслей занимают изделия ведущих отраслей обрабатывающей промышленности (продукция так называемого вторичного сектора экономики), тем более прогрессивный характер носит международная специализация производства страны, тем выше её уровень. И наоборот, явное преобладание в экспорте страны продукции первичного сектора экономики (добывающих отраслей, сельского хозяйства) – свидетельство пассивной роли страны в международном разделении труда, относительной отсталости её международной специализации производства.

Расширение товарной номенклатуры (ассортимента) экспорта не всегда свидетельствует о международной деспециализации страны. Если расширение номенклатуры общенационального экспорта за счёт международно специализируемых изделий и доля последних в вывозе растёт, то фактически происходит повышение уровня международной специализации страны. Расширение экспортной номенклатуры за счёт неспециализированных изделий вызывает обратные результаты.

Вопросами теории международной специализации производства занимались ведущие экономисты мира на протяжении нескольких столетий. А. Смит ещё в конце XVIII века обосновал тезис, в соответствии с которым основой развития международной торговли служит различие абсолютных издержек производства. По А. Смиту, следует экспортировать те товары, издержки на производство которых являются наименьшими в данной стране, а импортировать те товары, производство которых обходится дороже.

Международная специализация прошла несколько этапов развития. На всех исторических этапах для международной специализации производства характерны динамичность протекающего процесса, непрерывное изменение её видов, направлений, переход к более сложным формам, порождаемым глубинными изменениями в общественном производстве, сдвигами в структуре мировых потребностей, воздействием научно-технической революции.

В 30-е годы XX века произошли большие изменения в системе международного разделения труда и международной торговли. Заметно снизилась роль естественно-природных различий как фактора международной специализации. В экспорте развитых стран начали

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

преобладать промышленные товары. В этот период шведскими экономистами была создана новая модель внешней торговли, которую называют моделью Хекшера – Олина. Согласно этой модели, в процессе международной торговли происходит выравнивание цен факторов производства (заработная плата, ссудный процент, рента). Первоначальная цена будет сравнительно низкой на те факторы производства, которые имеются в данной стране в изобилии, и высокой на те факторы производства, которых недостаёт. Специализация той или иной страны на производстве капиталоёмких товаров приводит к переливу капиталов в экспортные отрасли, относительно возрастает спрос на капитал по сравнению с его предложением и соответственно растет цена.

В 1950-1960-е годы в мире преобладала межотраслевая специализация на уровне конкретных отраслей (автомобиле- и тракторостроение, производство синтетических красителей, обуви, часов и т.д.). В последующие годы начиная с 1970 на первый план вышли внутриотраслевая специализация и соответствующий международный обмен товарами-аналогами, стимулируя подетальную и технологическую специализацию. Большое значение в мировом хозяйстве приобрёл обмен комплектующими изделиями и полуфабрикатами.

Предметная, подетальная и технологическая специализации определяют развитие международной производственной кооперации. Международная кооперация предполагает наличие экономических связей, начиная от простого совместного выполнения контрактов предприятиями до сложной формы – создания и организации совместного предприятия. Международная производственная кооперация как форма разделения труда предполагает труд работников разных стран в непосредственном и повседневном взаимодействии в связанных между собой процессах производства.

По экономической природе международная кооперация – это производственная сила, позволяющая достигать намеченного общественно полезного результата в области производства, НИОКР, сбыта и т.д. при наименьших затратах труда по сравнению с теми, которые необходимы для достижения такого же результата при условии, если участники действуют порознь.

Главные функции международной производственной кооперации труда – быть средством увеличения производства материальных благ при более высокой производительности труда, а также реализовывать принципиально новые задачи, которые трудно решить без объединения усилий производителей нескольких стран.

1.3. Глобализация как современная тенденция мирового хозяйства

Исторически интернационализация хозяйственной жизни началась со сферы обмена. От простейших форм меновой торговли мировое

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

экономическое развитие шло к локальным международным рынкам. В эпоху первоначального накопления капитала (XV – XVIII вв.) произошло перерастание локальных центров межгосударственной торговли (международных рынков) в единый мировой рынок.

Мировой рынок формировался поэтапно. С появлением национальных рынков происходит не только их специализация (на розничные и оптовые, рынки труда и рынки капитала), но самое главное, что отличает их от классического внутреннего рынка – часть рынка уже начинает ориентироваться на иностранных продавцов и покупателей.

С XVI до середины XVIII в. мануфактура, основанная на ручной технике и детальном разделении труда между работниками предприятия, создавала условия для более масштабного производства товаров, для сбыта которых существовавшие городские рынки и ярмарки становились тесными. Это, естественно, вело к их укрупнению и расширению до региональных, государственных, межгосударственных и, наконец, мировых масштабов.

В Европе, на Ближнем и Дальнем Востоке возникли первые международные рынки, представляющие собой ту часть национальных рынков, которая непосредственно связана с зарубежными рынками. Товары для вывоза за рубеж представляли собой готовые продукты и производились из местного сырья. Торговля носила двусторонний характер.

Эта стадия развития мировой экономики – длительный этап формирования мирового хозяйства, или, как иногда его называют, предыстория мирового хозяйства. Последняя треть XIX века завершила этот длительный исторический процесс, и на рубеже XIX – XX вв. сформировалось мировое капиталистическое хозяйство. В этот период закончился территориальный раздел мира между империалистическими державами, сформировался и стал бурно развиваться мировой рынок, появились крупные международные монополии, приступившие к активному вывозу капитала, экспорт которого стал характерной чертой всего последующего мирового экономического развития.

В период 1945 – 1975 гг. национально-освободительная борьба колониальных стран привела к краху колониальной системы. Большинство развивающихся стран, получив политическую независимость, провели национализацию иностранной собственности, создав государственный сектор экономики. В результате произошёл отток иностранного капитала и изменилась его направленность. Экспорт частного капитала на 90 % стал направляться в развитые страны. На данном этапе создаются институты глобального управления (ООН, МВФ, Мировой банк, ВТО и др.), которые вырабатывают правовые нормы поведения стран в различных сферах экономических и политических отношений.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

На следующем этапе (с 1975 г.) в мировой экономике всё больше проявляется тенденция к глобализации мировой хозяйственной жизни, или, как это прежде называлось в советской литературе, интернационализации.

Интернационализация хозяйственной жизни – объективный процесс развития устойчивых экономических взаимосвязей между странами на основе международного разделения труда и других факторов производства. По мере того как внешнеэкономические связи перестают носить эпизодический характер, расширяются и углубляются, становятся неотъемлемым элементом развития всё большего количества стран, взаимодействие национальных экономик обретает характер устойчивой тенденции развития мировой экономики интернационализации хозяйственной жизни. При этом в большинстве стран наблюдается объективная тенденция развития ко всё большей открытости национальных хозяйств.

Следует подчеркнуть, что сам факт наличия экономических связей между данной страной и другими странами ещё не означает, что она имеет открытую экономику. Даже когда в экономической политике страны преобладают автаркические (изоляционистские) тенденции, внешние связи неизбежно играют ту или иную роль, хотя, конечно, в замкнутой (автаркической) экономике внешнеэкономические связи страны минимальны. Её развитие определяется исключительно внутренними тенденциями и не зависит от тенденций, имеющих место в мировом хозяйстве, поскольку автаркическая экономика – экономика самообеспечения с опорой на собственные силы в крайних её проявлениях.

Открытость экономики следует понимать как антипод автаркической экономики, т.е. такое состояние национальной экономики, для которого характерно наиболее полное использование различных мирохозяйственных связей (активное участие страны не только в международной торговле, но и в движении факторов производства – труда, капитала, информации, а также взаимообмен национальных валют). Открытая экономика – это такая национальная экономика, все субъекты экономических отношений которой свободны в своём выборе на внутреннем и международном рынках товаров, услуг и капитала, а её развитие определяется тенденциями, действующими в мировом хозяйстве. При этом внешнеторговый оборот (совокупность экспорта и импорта) достигает такого уровня, когда он начинает стимулировать общее экономическое развитие в данной стране. По некоторым экспертным оценкам, в современных условиях стимулирующее влияние внешнеэкономических связей на развитие экономики определенной страны проявляется особенно четко, когда её внешнеторговый оборот достигает размеров около 25 % ВВП.

Однако открытость экономики – не синоним бесконтрольности и вседозволенности во внешнеэкономических связях государства,

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

«распахнутости» национальных границ, отказа от национальных экономических интересов. Открытая экономика при формировании её механизма требует серьёзного, продуманного государственного вмешательства на уровне разумной достаточности. Абсолютно открытой экономики в упрощенном понимании не имеет ни одна страна мира.

В то же время следует отметить, что движение в направлении открытости экономики сопряжено с возникновением многих сложных проблем, одной из которых является проблема экономической безопасности. Национальная экономическая безопасность может быть определена как положение, при котором обеспеченность товарами и услугами в данной стране защищена от негативного действия факторов, воспринимающихся как угроза нормальному функционированию национальной экономики. Следовательно, достаточным условием нарушения национальной экономической безопасности является угроза, которая в данном контексте представляет собой существенное ограничение доступа к необходимым экономическим ресурсам, как внутренним (внутренняя угроза), так и внешним (внешняя угроза). Инструментами внешней угрозы являются: экономическая блокада, эмбарго, система увязывания, различные методы дискриминации.

В качестве показателей, используемых для измерения степени открытости экономики, чаще всего применяются экспортная и импортная квоты, реже – внешнеторговая квота, а для оценки роста или уменьшения открытого характера экономики часто используются коэффициенты эластичности экспорта (или импорта) по отношению к ВВП.

Следует заметить, что ни один из этих показателей нельзя признать универсальным индикатором открытости национальной экономики, поскольку они не учитывают участия данной страны в международном движении капитала, её влияния на изменение условий мирового финансового рынка, движение мировой ставки процента, уровень мировых цен и т.п. Следовательно, они могут служить мерилом открытости экономики лишь в самом первом приближении, причём с соответствующими оговорками.

В тенденциях глобализации огромное значение приобретают транснациональные корпорации (ТНК).

ТНК – наиболее активные участники международного рынка капиталов, создающие мощную интернациональную систему под своим управлением. Сделав упор на наукоёмкую деятельность, ТНК являются основными созидателями технологий и глобальными распределителями инноваций. Ведущие ТНК многонациональны, им присущи промышленная и всё чаще сервисная диверсификация.

ТНК в соответствии с колебаниями спроса и предложения перемещают производство с фабрики на фабрику по всему миру, сводят к минимуму простои своих, продлевают жизнь своих изделий: сначала

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

организуют их производство в чувствительном к моде богатом мире, а затем в менее богатых и развивающихся странах.

В настоящее время 54 тыс. ТНК координируют деятельность более 449 тыс. филиалов, расположенных практически во всех странах мира. Десять крупнейших ТНК мира контролируют почти 30 % иностранного товарооборота и 34 % иностранных активов всех ТНК. Объединённый акционерный капитал 100 крупнейших ТНК огромен – более 5,5 трлн. долл.

Параллельно с процессами глобализации идут процессы регионализации. Созданы такие интеграционные образования, как ЕС (Европейский Союз), НАФТА (Североамериканская ассоциация свободной торговли), АТЭС (Азиатско-Тихоокеанское экономическое сообщество) и др. Таким образом, на уровне мировой экономики идут два параллельных процесса – регионализация и глобализация, которые, дополняя друг друга, делают нашу планету единым экономическим пространством.

Сущность происходящих перемен и их динамику определяет процесс перемещения стран и народов в постиндустриальный этап развития человечества благодаря развитию НТР. Постиндустриализм – новый тип производства, в центре которого оказывается «человеческий капитал». Он выступает в качестве совокупности знаний, профессионально квалифицированных навыков, талантов и может развиваться там, где сложились соответствующие предпосылки.

1.4. Проблемы международных сопоставлений.

Для сравнительного анализа экономического развития отдельных национальных хозяйств и сложных межхозяйственных связей в мировой практике используется Система национальных счетов. Международные организации (ООН, МВФ, Мировой банк и др.) не только используют данные Системы в своих аналитических отчётах и прогнозах, но и вносят в её развитие свой вклад, распространяя сравниваемые в международном плане данные о важнейших показателях мировой экономики.

Система национальных счетов (СНС) – это система взаимосвязанных показателей развития экономики на макроуровне. СНС предполагает, что описываемая с её помощью система действует на основе рыночных механизмов и институтов. В современном мире СНС представляет собой универсальный экономико-статистический язык, который понятен экономистам и финансистам всех школ и направлений.

Основной показатель СНС – валовый внутренний продукт (ВВП). ВВП – это стоимость конечных товаров и услуг, использованных на конечное потребление, накопление и экспорт, произведённый в данной стране за определённое время, в ценах конечного покупателя. ВВП подсчитывается по территориальному принципу, т.е. учитывает совокупную стоимость продукции сферы материального производства

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

и сферы услуг независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны.

Следующий важнейший макроэкономический показатель – валовый национальный продукт (ВНП). ВНП учитывает стоимость всего объёма продукции и услуг в национальной экономике независимо от местонахождения национальных предприятий (в своей стране или за рубежом).

Для оценки темпов экономического роста страны определяется изменение ВВП в текущем году по сравнению с предыдущим годом, выраженное в процентах, при этом за 100 % принимают показатель ВВП в начале периода.

Один из важнейших показателей СНС – национальный доход (НД). НД – это часть конечного продукта, которая включает оплату труда, прибыль, доходы от собственности, налоги на производство и прибыль. В отличие от ВВП национальный доход не включает доходы, полученные из-за границы или переданные за границу.

Для международных сопоставлений применяется показатель дохода на душу населения.

Следует подчеркнуть, что к числовым значениям ВВП/ВНП и других макроэкономических показателей следует относиться весьма осторожно. Методики их расчётов, во-первых, различны, во-вторых, несовершенны. Прежде всего, различаются ВВП в текущих ценах (номинальный) и реальный ВВП в фиксированных ценах базового года. ВВП в текущих ценах легче сравнить между собой и удобнее использовать для расчётов, связанных с международными валютно-кредитными отношениями. А для подсчёта темпов экономического роста используют показатель реального ВВП, освобождённый от влияния инфляции.

Для международных сопоставлений ВВП пересчитывают в одну валюту, обычно – в доллары США. При этом возникает целый ряд проблем. Во-первых, оказывается, что относительные показатели той или иной страны, её место в мировой «табели о рангах» сильно зависят от обменного курса, который может резко изменяться. Наглядный пример этому – российская экономика до и после 17 августа 1998 г. До кризиса ВВП России в пересчёте на доллары оценивался в 400 млрд. долл., а в рублях 400 х 6 = 2400 млрд. После кризиса (на 1999 г.) с учётом роста внутренних цен ВВП России оценивался уже в 4,5 трлн. руб., или 190 млрд. долл. (ибо курс рубля упал в четыре раза, до 24 руб. за доллар).

Одно из решений данной проблемы – использовать для пересчёта не текущий обменный курс, а курс базового года (правда, тогда возникает проблема выбора такого года). Другое решение – использовать средний за несколько лет курс обмена. Такой метод применяют эксперты Мирового банка, использующие значение обменного курса за три последних года. Аналогичная методика принята в публикациях ООН.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

Другая проблема состоит в том, что уровень и структура цен различаются по странам. В связи с этим на одну и ту же сумму, например 100 долл., в разных странах после конвертации в национальную валюту оказывается возможным приобрести разное количество товаров и услуг. Общая закономерность такова: в бедных странах уровень цен на товары и услуги местного производства ниже, чем в богатых странах, прежде всего из-за более низких издержек на оплату труда. Так, зарплата рабочего-текстильщика в Швейцарии превышает 20 долл. в час, тогда как в Бангладеш – в сто раз меньше. Кроме того, жители богатых стран более платежеспособны и в состоянии платить большие суммы за одни и те же товары.

Сказанное относится, прежде всего, к товарам с невысокой степенью обработки и простым услугам. Цены же на импортируемую из развитых стран продукцию в бедных странах могут оказаться выше, чем в странах-производителях, вследствие расходов на транспортировку. Импортные пошлины и различие налоговых систем также сказываются на местных ценах. Тем не менее, общий уровень цен, стоимость жизни в бедных странах ниже, в богатых – выше. Самыми дорогими странами считаются Швейцария, Япония, Норвегия. Пример дешевой страны – Индия. Многие россияне до кризиса 1998 г. оценили относительную дешевизну товаров у соседей по СНГ, а после кризиса – и дороговизну стран Западной Европы.

Таким образом, при пересчёте по обменным курсам ВВП богатых стран относительно завышается, бедных – занижается. К 90-м годам были найдены подходы к решению данной проблемы; появилось понятие паритета покупательной способности – ППС (английская аббревиатура – PPP: purchasing power parity). С 1992 г. в ООН в рамках Программы международных сопоставлений, а позже в Организации международного сотрудничеств и развития (ОЭСР), ЕС, МВФ и МБ начинают внедрение расчётов с учётом ППС.

ППС представляет собой коэффициент пересчета национальных валют в доллары; однако пересчёт осуществляется не по банковскому курсу, а исходя из соотношения покупательной способности двух валют в странах, где они выпущены. Для удобства ППС 1 долл. принят за единицу.

Обычный пересчёт, как и простой обмен валюты, фактически строится на приравнивании покупательной способности определённого количества национальной валюты страны А (численно равного текущему обменному курсу, например 30 руб.) и покупательной способности одного доллара США в стране А. Пересчёт же на основе ППС уравнивает покупательную способность определённой суммы национальной валюты (численно равной ППС) страны А в стране А и покупательную способность одного доллара США внутри США. И если расчет ВВП России в долларах производят делением ВВП в рублях на текущий обменный курс, то ВВП России в долларах с учётом паритетов

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

покупательной способности можно получить делением ВВП в рублях на ППС:

ВВП России (долл.) = ВВП России (руб.) / текущий обменный курс (руб. / долл.);

ВВП России с учётом ППС (долл.) = ВВП России (руб.) / ППС (руб. / долл.).

В докладе учёных Института проблем переходной экономики (Москва) соотношение цен в России и США на 2000 г. было оценено в пределах 11-12, то есть на 100 долл. в США можно было купить примерно столько же, сколько на 1100-1200 руб. в России (у читателей, возможно, есть свои, иные представления на этот счёт).

Для таких расчётов берут единообразную «корзину» товаров и услуг и рассчитывают её стоимость по странам. Здесь возникает новая проблема: неадекватность стандартной корзины структуре потребительских расходов, кардинально различающихся в разных странах (так, на питание американцы тратят примерно 16 % семейных бюджетов, а африканцы – две трети и более). Простой пример: в качестве компонента такой корзины предлагался, например, «Big Mac» – бутерброд из ресторана Мак-Дональдс, изготавливаемый повсеместно по стандартной технологии, но с использованием местных компонентов и рабочей силы. Однако, если на Западе это дешёвая массовая еда, то в России это не совсем так. Другой пример: согласно опросам западных бизнесменов, Москва – один из самых дорогих городов мира. Как же выживают её жители, доходы которых намного ниже, чем в любой из европейских столиц? Такой вопрос не возникнет, если приглядеться к составу «корзины», на основании которой делаются соответствующие расчёты. Это «джентльменский набор» западного бизнесмена: сюда входят ночлег в средней гостинице, телефонный разговор с Лондоном, поездка до аэропорта на такси, обед в среднем ресторане и т.д. Это означает, что стандартной «корзины», единой для всех стран, просто не существует.

Ценовые различия – не единственная причина искажений при сопоставлении ВВП. В ВВП не учитываются теневая экономика и затраты труда в домашнем хозяйстве. Стирка в платной прачечной увеличивает ВВП, а ручная или машинная стирка дома – нет. Крайне сложно правильно отразить в ВВП продукцию, создаваемую в рамках натурального хозяйства. Всё сказанное приводит к выводу о необходимости осторожного подхода к результатам международных сопоставлений макроэкономических показателей. Как известно, «любое сравнение хромает». Тем не менее, сравнивать интересно и необходимо. В частности, сравнение ВВП разных стран позволяет определить их относительный экономический потенциал (основу и политического, и военного потенциалов); сравнение среднедушевого ВВП – основа классификации стран по уровню развития и благосостояния.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

С учётом вышесказанного перейдём к рассмотрению пределов колебаний объемных и среднедушевых показателей развития национальных экономик и их классификации. Средние цифры не случайно сравнивают со «средней температурой по больнице». Распределение богатства и производственного потенциала в мире крайне неравномерно, мировое хозяйство неоднородно, а его подсистемы различаются как по объёмным, так и по качественным показателям. Важно представлять диапазон, амплитуду вариации важнейших показателей экономического развития.

Показатели ВНП государств (без учёта ППС) варьируют от 300 млн. долл. в Гвинее-Бисау (210-е место) до 9,2 трлн. долл. в США. Значение душевого показателя ВНП варьирует от 110 долл. в Эфиопии (с учётом ППС – 500 долл., но в обоих случаях – 209-е место), до 43 тыс. долл. в Швейцарии (с учётом ППС – 26,6 тыс. и только 7-е место).

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

2. ВАЖНЕЙШИЕ ТИПЫ СТРАН СОВРЕМЕННОГО МИРА

2.1. Общие положения

В современном мире насчитывается более 200 государств. Все они являются субъектами международного права, юридически равноправны между собой. Все вместе они образуют единую систему мирового хозяйства.

В то же время государства чрезвычайно разнообразны и соответственно играют различную роль в международном разделении труда. Эта роль в каждом случае уникальна и вместе с тем определяется принадлежностью страны к той или иной категории в различных классификациях. Таких классификаций множество, они могут быть объединены в три группы: по размерам страны, по политической системе, по уровню экономического развития (особняком стоят демографические характеристики, рассматриваемые отдельно – см. тему 3).

Размеры страны определяются её площадью и населением. Разброс здесь огромен: по площади от 17 млн. кв. км (Россия; площадь Советского Союза до его распада составляла 22,4 млн. кв. км) до 0,44 кв. км (Ватикан), по численности населения – от 1,3 млрд. (Китай) до 1 тыс. (Ватикан).

Важнейшие классификации по **политической системе**:

- по форме правления – республики и монархии; среди республик президентские и парламентские, а также промежуточные формы; среди монархий – ограниченные и абсолютные, причём среди последних выделяются теократические;
- по демократичности – демократические, авторитарные, тоталитарные и многочисленные промежуточные формы;
- по принципу административно-территориального устройства – федеративные и унитарные, а также промежуточные формы.

В период противостояния двух общественно-политических систем важное значение имела принадлежность той или иной страны к военным блокам или её нейтралитет.

Кроме того, именно здесь стоит упомянуть о такой категории, как «великие державы». После II Мировой войны это прежде расплывчатое понятие воплотилось в статусе Постоянных членов Совета Безопасности ООН, имеющих право вето. Этот статус получили США, СССР (с начала 90-х годов перешёл к России), Великобритания, Франция и Китай (до начала 70-х годов местом Китая пользовался Тайвань). Это основные державы-победительницы, они же долгое время были единственными обладателями ядерного оружия. Сейчас высказываются предложения по расширению данного списка, реализация которых, с одной стороны, была бы вполне справедливой, а с другой – может привести к снижению роли самого статуса.

По **уровню экономического развития** различают развитые и развивающиеся страны. Употребляются также термины «высокоразвитые»

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

и «слаборазвитые». Последнее выражение было выведено из употребления и заменено «развивающимися» в 60-х годах, это было проявлением своеобразной политкорректности. Сейчас высказывается мнение, что оба термина должны использоваться не как синонимы, а параллельно, для обозначения несколько различающихся понятий: в одном случае речь идёт об уровне развития, в другом – о характере динамики.

Нетрудно заметить, что упомянутые термины предполагают за собой некоторые количественные характеристики. Это в самом деле так, но речь не идёт о каком-то одном показателе, который выше у одних стран и ниже у других. Используется целый ряд показателей, причём некоторые из них противоречат друг другу. Назовём основные группы таких показателей:

- абсолютные показатели (валовый внутренний продукт, валовый национальный продукт, национальный доход, объём промышленного производства, объём производства важнейших видов продукции и др.);

- относительные показатели (те же показатели, рассчитанные на душу населения);

- структурные показатели – соотношение занятых в различных секторах экономики, структура топливно-энергетического баланса, соотношение перевозок различными видами транспорта, энергоёмкость единицы ВВП и др.; эти показатели характеризуют не просто количественный уровень, а стадию развития: доиндустриальную, индустриальную или постиндустриальную;

- социальные показатели, такие как средняя продолжительность жизни, процент грамотных, интегральный индекс человеческого развития (HDI – human development index), степень социального расслоения, рождаемость, внешняя задолженность, распространение коррупции и теневой экономики, уровень информатизации (число компьютеров и пользователей Интернета на тысячу жителей) и др.; это косвенные характеристики экономического развития, но их значение очень велико, так как в конечном счёте именно социальное развитие является основной задачей общества.

Ни один из критериев не универсален, проблема грани между развитыми и развивающимися странами сохраняется для всех количественных показателей. Однако все вместе они дают емкий многомерный портрет. Так, для стран, называемых экономически развитыми, характерны высокий уровень доходов, образования, расходов на НИОКР, большая средняя продолжительность жизни, широкая информатизация, низкий уровень естественного прироста населения, социального расслоения, коррупции, относительно малое влияние теневой экономики; это страны – нетто-кредиторы (им должны больше, чем они сами должны другим странам). В развивающихся странах картина обратная. Впрочем, многие из них демонстрируют значительный прогресс в экономической и социальной сфере. Иными словами, проблему

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

классификации, фиксирующей фактическое, во многом статическое состояние, не стоит переоценивать: не менее важна динамика развития.

На практике нередко к развитым причисляют государства, входящие в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) – своеобразный клуб богатых стран. Первоначально в ОЭСР вошли США, Канада, 19 стран Западной Европы, Япония, Австралия и Новая Зеландия; позже – Турция, Мексика, Чехия, Венгрия и Южная Корея. На рубеже XXI века членами ОЭСР являлись 29 государств. Население развитых стран – около 900 млн. чел., это 15 % жителей Земли. Самую многочисленную и крайне неоднородную группу составляют так называемые развивающиеся государства – остальные 127 стран с населением 4,7 млрд. чел. (78 % мирового).

Всё более распространенной становится простая группировка стран по доходам – по ВНП на душу населения. На этом принципе строится, например, классификация Мирового банка. Эксперты Банка выделяют 53 страны и зависимые территории с высоким душевым доходом (более 9656 долл.), 96 – со средним доходом (785 – 9655 долл.) и 61 страну с низким доходом (ниже 785 долл.). Иногда выделяют также страны с душевыми доходами «ниже среднего» (785 – 3126 долл.) и «выше среднего» (3126 – 9655 долл.) (табл. 1)

К числу стран и территорий с высокими доходами, помимо стран – членов ОЭСР, относятся Сингапур, Гонконг, Макао, малые страны, разбогатевшие на экспорте нефти (Бруней, Кувейт), «заморские» территории Франции (Реюньон, Мартиника), а также малые и карликовые государства – оффшорные зоны (Багамы, Бермуды, Каймановы о-ва.). Страны Восточной Европы и Латинской Америки преимущественно относятся к группе с доходом выше среднего; Китай, Россия и многие другие страны СНГ, арабские (не-нефтяные) страны – с доходом ниже среднего, а к группе государств с низким доходом – большинство государств Тропической Африки (Африки южнее Сахары), Индия и её соседи по Южной Азии и ряд стран СНГ.

Таблица 1

Классификация стран по методологии Мирового банка

Группы стран	ВНП / чел., долл.	Число стран	Число жителей	
			млн.	%
С высоким доходом	От 9656	53	927	16
Со средним доходом	785-9656	96		
Выше среднего	3126-9656		574	10
Ниже среднего	785-3126		2283	39
С низким доходом	До 785	61	2036	35

Здесь же следует упомянуть о таком явлении, как историко-культурные макрорегионы мира. В экономической, политической и т.д.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

литературе широко пользуются такими понятиями, как Европа, Латинская Америка, Ближний и Средний Восток и др., а также более мелкими с географической точки зрения: Балканские страны, страны Балтии, Средняя Азия и др. Каждому из этих понятий соответствуют более или менее определённые границы, общность историко-культурных и экономических характеристик. При всей своей неформальности, историко-культурные макрорегионы очень важны для понимания процессов международных экономических отношений.

Одним из важных историко-культурных макрорегионов мира является постсоветское пространство – совокупность стран, ранее входивших в Советский Союз.

Раньше фундаментальное значение имело деление государств на социалистические и капиталистические. Сейчас оно в значительной мере потеряло смысл.

Наиболее глубокой служит комплексная качественная типология стран, учитывающая все упомянутые характеристики и показатели наряду с культурно-историческими особенностями. Важными особенностями этой типологии также являются:

- неисчерпывающий характер: любой список типов стран может и не включать какие-то конкретные государства;

- неоднозначность: одно и то же государство может по разным признакам относиться к различным типам.

2.2. Высокоразвитые страны

2.2.1. Крупнейшие империалистические державы

Сюда входят: США, Великобритания, Франция, Германия, Италия, Япония.

Эти страны традиционно занимают первые места в мире по абсолютным показателям экономического развития. Их экономическая структура отличается универсальностью. Это означает, что в каждой из таких стран развиты если не все отрасли, то по меньшей мере все группы отраслей экономики: промышленность, сельское хозяйство, инфраструктура, сфера услуг, наука и образование и т.д.

По обеспеченности природными ресурсами эти страны сильно отличаются друг от друга. США богаты разнообразными полезными ископаемыми, лесами и другими ресурсами. Великобритания, Франция, Германия тоже когда-то были богатыми, их собственные угольные, железорудные и другие ресурсы сыграли исторически важную роль в их развитии, но в наше время значение собственных запасов сильно сократилось. Япония же и Италия минеральных ресурсов практически не имеют. Однако на универсальность экономической структуры эти различия почти не влияют.

В своё время все эти страны проводили агрессивную внешнюю политику и сформировали колониальные империи. Постепенно (во 2-й

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

половине XX века) все или почти все колонии получили независимость, но империалистические державы сохраняют неформальные сферы влияния за своими пределами. Собственно, именно это даёт основания применять к ним слово «империалистические».

По ряду признаков к данной группе близки и другие страны.

Такова, например, Канада – поскольку она входит в семёрку стран мира, занимающих первые места по абсолютным показателям экономического развития.

Россия – правопреемница Советского Союза, являвшегося по большинству данных показателей второй страной в мире, хотя и сильно уступал другим крупнейшим державам по показателям относительным. Утратив многие позиции – вследствие как распада СССР, так и последовавшего за этим экономического кризиса, Россия отчасти сохранила своё политическое влияние в мире. Она является членом «ядерного клуба» (группы стран, обладающих ядерным оружием, куда входят также США, Великобритания, Франция, Китай, а теперь ещё и Индия и Пакистан), постоянным членом Совета Безопасности ООН, принята в «большую семёрку», ставшую вследствие этого «восьмёркой». Россия является страной с универсальной экономической структурой и с империалистическими традициями. Всё это сближает Россию со странами характеризуемой группы.

Многое из сказанного о России относится и к Китаю.

2.2.2. Малые «привилегированные» страны Европы

В эту группу входят сравнительно небольшие, но высокоразвитые государства, из которых наиболее типичны Австрия, Швейцария, Бельгия, Нидерланды, Дания, Норвегия, Швеция. Близки к ним некоторые другие европейские страны (например, Финляндия, Ирландия, Исландия), ряд бывших социалистических стран (прежде всего, Чехия, Польша, Словения) и страны Прибалтики, карликовые государства (Люксембург и др.), а из неевропейских стран – Израиль; отличие заключается в не столь высоком уровне экономического развития, как у типичных.

Эти страны, как правило, бедны минеральными и другими природными ресурсами. Главное исключение – Швеция, богатая железной рудой и лесом; в последние десятилетия к ней присоединилась Норвегия, на шельфе которой обнаружены значительные месторождения нефти. Но не этим определяется экономическое лицо стран данного типа.

Для них характерны высокие душевые показатели развития экономики, нередко выше, чем у империалистических стран.

Малые «привилегированные» страны отличаются высокоразвитой трудовой культурой, складывавшейся на протяжении веков. Их главное богатство – высококвалифицированные трудовые ресурсы.

Экономика каждой из стран данной группы специализируется на нескольких отраслях, причём это отрасли в основном трудоёмкие,

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

требующие высокой квалификации и культуры: интенсивное сельское хозяйство (свиноводство, птицеводство, молочное скотоводство как база для масло- и сыроделия, огородничество, цветоводство), точное машиностроение и приборостроение, обслуживание туристов и т.п.

Некоторые из малых стран когда-то имели свои колониальные империи, но достаточно легко с ними расстались; многие из них нейтральны, а другие, входя в НАТО, тратят на оборону ограниченные средства, полагаясь на своих союзников из числа крупнейших держав. В этом, собственно, и заключается их «привилегированность».

2.2.3. Страны переселенческого капитализма

Типичные представители этой группы: Канада, Австралия, Новая Зеландия, ЮАР (Южно-Африканская республика). Исторически много общего с ними имеют и США.

Все эти страны были основаны переселенцами из Европы: Канада – французами и англичанами, Австралия и Новая Зеландия – англичанами, ЮАР – голландцами и англичанами (англичане же стали и основателями будущих США). Впоследствии все они были колониями Великобритании, на рубеже XIX и XX веков получили статус доминионов – фактически независимых государств в составе Британской империи (последнее не относится к США, получившим полную независимость ещё в XVIII веке).

Именно европейцы создали экономику этих стран в том виде, в каком она сегодня существует. Всюду, кроме ЮАР, потомки европейских переселенцев составляют сейчас подавляющее большинство населения. Коренные жители либо практически не принимают участия в экономической жизни, живя в особых резервациях или на отдалённых территориях и ведя традиционный образ жизни (американские индейцы, австралийские аборигены, южноафриканские бушмены и готтентоты, отчасти эскимосы Канады и Аляски), либо занимают в этой жизни подчинённое положение (народы банту в ЮАР, маори в Новой Зеландии).

Эксплуатация природных ресурсов стран переселенческого капитализма началась намного позже, чем в Европе, и эти ресурсы по-прежнему обильны и зачастую недостаточно изучены. К ним относятся леса и гидроресурсы Канады, полезные ископаемые (кроме Новой Зеландии), сельскохозяйственные угодья (во всех странах). Экономика соответственно носит ярко выраженный ресурсный характер: экстенсивное сельское хозяйство (овцеводство, мясное скотоводство, пшеница), добывающая и лесная промышленность, переработка природного сырья.

Всё сказанное о богатстве природными ресурсами относится и к США, но эта страна давно преодолела односторонность ресурсной специализации, что и мешает включать её в данную группу. Всё более универсальной становится и экономика Канады.

Много общего со странами переселенческого капитализма имеют страны Латинской Америки. Они тоже основаны переселенцами из

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

Европы, для них тоже характерна ресурсная экономика, особенно для таких стран, как Бразилия, Аргентина, Чили и Уругвай. Но громадное историческое различие заключается в том, что осваивали их переселенцы из Испании и Португалии, да к тому же заселение началось на век раньше. Соответственно переселенцы принесли с собой не капиталистические, а феодальные отношения. В итоге даже самые передовые из стран Латинской Америки (перечисленные выше, а также Мексика) остались слаборазвитыми.

Ещё одна страна, примыкающая к данному типу – Израиль. Это страна переселенческого капитализма в прямом смысле слова: капиталистические отношения принесли сюда в готовом виде переселенцы. Но по характеру своей ресурсной базы (бедность природными ресурсами в сочетании с высококвалифицированными трудовыми ресурсами) и, соответственно, по структуре экономики Израиль гораздо ближе к малым привилегированным странам Европы. От последних, в свою очередь, его отличает не только макрогеографическое положение (Ближний Восток), но и связанное с ним отсутствие «привилегированности» – враждебное окружение и необходимость тратить большие средства на оборону.

2.2.4. Страны с переходной экономикой

Речь идёт о 28 государствах Европы и Азии, участвовавших в эксперименте по построению социализма (или входивших в состав таких государств, ныне распавшихся) и сделавших выбор в пользу рыночной экономики. Государства эти находятся на очень разном уровне экономического развития. Большинство их относятся к числу развитых, но не все: явно слаборазвитыми являются Монголия и Албания, а также некоторые из постсоветских и постюгославских стран (точное разграничение не всегда возможно). Тем не менее, их объединяет наличие общих проблем, преодолеваемых с разной степенью успешности.

Иногда ставится вопрос о том, что постсоветские государства и в первую очередь Россия относятся к слаборазвитым.

Действительно, для современной России характерны в той или иной мере многие, или даже почти все признаки развивающихся стран (см. ниже). Но одновременно по ряду признаков это страна развитая, особенно если рассматривать характеристики не столь укрупнённые. Прежде всего, для России характерен высокий уровень образованности населения. Такие нехарактерные для развивающихся стран сферы деятельности, как наука, образование, медицина, находятся здесь на довольно высоком уровне. Высок уровень технической оснащённости в некоторых отраслях. Менталитет населения во многом близок европейско-американскому, а по такому признаку, как процент отошедших от религии, Россия стоит едва ли не на первом месте в мире. Что же касается кризисного состояния экономики, то он носит характер именно кризиса, т.е. явления временного,

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

хотя бы и затяжного. Можно утверждать, что экономика России является не доиндустриальной, а индустриальной и, следовательно, депрессивной, но не отсталой.

2.3. Развивающиеся (слаборазвитые) страны

2.3.1. Общая характеристика

Категория развивающихся стран весьма неопределённа. Уже говорилось о синонимичности и одновременно несинонимичности двух употреблённых в заголовке терминов. Раньше употреблялся ещё один термин – «Третий мир» (т.е. страны, не принадлежащие ни к капиталистической, ни к социалистической системе); его можно встретить в литературе и сегодня, хотя он, очевидно, потерял смысл.

Анализ показывает, что для «развивающихся» стран характерны, в общем, следующие признаки:

- низкие абсолютные и относительные показатели экономического развития;
- многоукладный характер экономики, т.е. значительный набор форм производства: от патриархально-общинной и мелкотоварной до монополистической и корпоративной;
- низкий уровень развития производственных сил, отсталость технической оснащённости промышленности, сельского хозяйства и социальной инфраструктуры, структуры производства и занятости (доиндустриальная стадия; доля отраслей обрабатывающей промышленности в ВВП большинства таких стран не превышает 10 %);
- зависимое положение в системе мирового хозяйства, что проявляется во внешнеэкономической ориентации на высокоразвитые государства Запада, в построении рыночных отношений на «догоняющей», или «имитационной», модели, на основе привлечения иностранного капитала, технологий и принципов предпринимательства;
- отсталая социальная структура общества, бедность, перенаселение, высокий уровень безработицы, низкий образовательный и квалификационный уровень, патриархальный менталитет, неготовность к модернизации, многочисленные предрассудки и т.д..

Все перечисленные признаки тесно взаимосвязаны, но не во всех странах все они присутствуют.

Традиционно к развивающимся странам было принято относить:

- всю Латинскую Америку (т.е. страны, расположенные к югу от США);
- всю Африку, кроме ЮАР;
- все несоциалистические страны Азии, кроме Японии и Израиля (иногда к исключениям добавляли ещё Турцию);
- островные государства Океании.

Сейчас очевидно, что нет никаких оснований исключать из числа развивающихся некоторые социалистические или постсоциалистические

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

страны. Собственно, все страны, которые продолжают оставаться социалистическими (в традиционном смысле) являются именно развивающимися. Сюда, очевидно, входит и Китай, несмотря на все успехи своего развития.

Развитие экономики развивающихся стран тесным образом связано с внешнеэкономическими связями. Они содействуют расширению и модернизации основных фондов, смягчению экономических и социальных диспропорций. Удельный вес развивающихся стран в мировом экспорте составляет около 30 %, в том числе в поставках промышленных изделий – 21, 4 %, продукции машиностроения – 20,6 %. Вместе с тем отставание развивающихся стран в области внедрения новейших технологий настолько значительно, что они не могут решить стоящие перед ними задачи индустриального развития. Международная торговля для развивающихся стран остается наиболее надежным источником внешних доходов.

Изменения в позициях развивающихся стран на мировом рынке показывают зависимость динамики экспорта от стратегии индустриализации. Так, в 1960-е годы, в период импортозамещения, совокупный удельный вес развивающихся стран в мировом торговом экспорте сократился почти на 25 %, без учёта Китая. В 1970-е годы этот показатель снизился еще на 10 %. Прорыв в развитии был совершен в 1980-е годы. Промышленный экспорт вырос в стоимостном выражении в 10 раз. Важнейшим компонентом участия в МРТ стал экспорт промышленных изделий нарастающей технической сложности.

Развивающиеся страны остро нуждаются в изыскании дополнительных экспортных ресурсов, способных затормозить ухудшение их позиции на мировом рынке в связи с понижением мировых цен на ряд сырьевых ресурсов, колебанием спроса со стороны развитых стран. Главным направлением здесь стала диверсификация экспорта: переработка вывозимого сырья, продвижение на мировой рынок других видов промышленной продукции.

В последние десятилетия развивающиеся страны пытаются укрепиться на рынке услуг. В первую очередь это туризм. Например, для Египта туризм является третьим по значимости источником получения валюты, после валютных переводов эмигрантов и иностранной помощи. Особенно бурно туризм развивается в Турции.

Всё усиливаются позиции развивающихся стран в области экспорта рабочей силы. Валютные поступления от экспорта рабочей силы в развивающихся странах растут ежедневно на 10 %. В Пакистане переводы рабочих из-за рубежа превышает поступления от экспорта товаров и услуг в 5 раз. Для Египта этот показатель составляет 40 % ВВП, Марокко – 50 %, Турции – 60%, Индии – 80 %.

Сдвиги в структуре производства и спроса под влиянием процесса индустриализации способствовали существенным изменениям в структуре

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

импорта. В настоящее время импорт ориентирован на обеспечение потребностей национальных хозяйств в средствах производства, топлива, минерального и сельскохозяйственного сырья.

Очень важен импорт технологий: он стимулирует экономический рост, однако требует необходимых финансовых средств, подготовительной рабочей силы. В этом отношении возможности большинства развивающихся стран ограничены. Известны разные формы получения новых технологий развивающимися странами:

- импорт машин и оборудования – характерен для азиатских стран;
- прямые иностранные капиталовложения – латиноамериканские страны;
- технологическая помощь в виде даров – африканские страны.

Стремление выйти из «порочного круга бедности», стимулировать развитие наукоемких отраслей, придать динамизм всей экономике в целом диктует развивающимся странам необходимость активно привлекать иностранный капитал.

В начале 1950-х годов капитал США, Великобритании и Франции контролировал примерно 70-100 % добычи нефти, природного газа, минеральных ресурсов в развивающихся странах. Компании развитых стран и сейчас владеют большинством сельскохозяйственных угодий в странах Юго-Восточной Азии, Африки и Латинской Америки. В1990-е годы под воздействием иностранного капитала развивающиеся страны добились относительно высоких темпов экономического развития. Приток долгосрочных инвестиций в развивающиеся страны вырос и определил темпы роста ВВП.

Привлечение иностранного капитала не привело к решению проблем, стоящих перед развивающимися странами. Более того, некоторые из них обострились:

- усилилась неравномерность развития, поскольку инвестиции направлялись прежде всего в те страны, где существовали перспективы их прибыльного размещения (Китай, Бразилия, Мексика);
- обострились соперничество за привлечение иностранных инвестиций;
- льготы, предоставляемые иностранному капиталу, часто или в ущерб интересам местных предпринимателей. Широкое привлечение портфельных инвестиций, легко подверженных спекулятивным колебаниям, внесло дополнительный элемент неустойчивости в экономику ряда стран.

Однако в целом привлечение иностранного капитала при его целенаправленном использовании оказалось достаточно эффективным для ускорения экономического развития развивающихся стран. Благодаря иностранным средствам, многие развивающиеся страны приступили к собственному экспорту капитала.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

2.3.2. Типы развивающихся стран

Развивающиеся страны – очень неоднородная группа. Среди них выделяются несколько достаточно самостоятельных типов.

Слаборазвитые (иначе – наиболее бедные) страны, которые нет оснований называть развивающимися, поскольку процессы экономического развития там не идут или идут очень медленно. В эту группу входят большинство стран тропической Африки, отдельные страны Южной Азии, практически все – Океании, ряд стран Латинской Америки.

На территории наиболее бедных стран проживает 2,5 % населения мира, они производят 1 % мирового ВВП. Для этих стран внешний фактор развития играет основную роль. Попытки бедных стран вырваться из порочного круга нищеты собственными силами не привели к улучшению их положения. Внутренних источников инвестирования в этих странах нет, но нет или мало также ресурсов, которые могли бы заинтересовать и привлечь капиталы из развитых стран. Даже там, где такие ресурсы есть, их разработка идёт вне связи с экономикой страны и почти не влияет на неё. Некоторые исследователи отмечают, что в самовоспроизводящейся бедности большую роль играет менталитет населения, малообразованного, не имеющего склонности к модернизации, к получению современных специальностей, к труду в условиях капитализма.

Собственно **развивающиеся страны**, т.е. такие, экономика которых более или менее успешно развивается. Это распространяется на страны со средними (Ливия, Тунис, Уругвай, Парагвай и др.) или даже с высокими доходами на душу населения (Бруней, Катар, Кувейт, ОАЭ, Сингапур и др.). Для них характерны переориентация с сырьевой и аграрной специализации на диверсифицированный промышленный комплекс. Эти страны, в свою очередь, разнообразны, прежде всего с точки зрения факторов, способствующих процессам развития. Среди них выделяются:

- страны с ресурсной специализацией, прежде всего богатые нефтью; высокие относительные показатели развития не отменяют принадлежности этих стран к категории развивающихся, поскольку сохраняются отсталость в развитии других отраслей, а население либо остаётся бедным (при сверхбогатстве правителей), либо, даже там, где благосостояние распространяется на простой народ (например, Кувейт), не модернизируется в ментальном и образовательно-квалификационном отношении;

- страны, где абсолютные экономические показатели высоки прежде всего за счёт размеров страны – это прежде всего Китай, Индия, Бразилия, отчасти Мексика и Аргентина; хотя в них сохраняются такие черты, как бедность и отсталость значительной части населения, структурная слаборазвитость постепенно преодолевается, а некоторые индустриальные или даже постиндустриальные сферы деятельности уже сейчас характеризуются высоким уровнем развития;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

- так называемые новые индустриальные страны – первоначально к ним причисляли Сингапур, Южную Корею, Гонконг (Сянган) и Тайвань, затем стали добавлять Таиланд, Малайзию, Филиппины, а также большинство стран предыдущей группы; эти страны совершают уверенный и более или менее гармоничный переход к индустриальному и далее постиндустриальному уровню, а Южная Корея уже вошла в число развитых стран.

Особую, небольшую, но очень разнородную группу образуют **страны, продолжающие социалистический эксперимент** (не совсем правильно называемые социалистическими). Их всего пять, из них Китай твёрдо встал на путь рыночных реформ, роднящих его со странами с переходной экономикой, но сочетающихся с жёстким государственным регулированием, однопартийной системой и преобладанием государственной собственности. На том же пути стоят и менее развитые страны – Вьетнам и совсем бедный Лаос. В противоположность им, Северная Корея сохраняет жёстко централизованную экономику и абсолютно тоталитарный строй, приводящие к очевидному и усиливающемуся дальнейшему отставанию. В промежуточном положении находится Куба, всё более склоняющаяся к китайскому варианту.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

3. НАСЕЛЕНИЕ И МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

3.1. Значение населения для мировой экономики и система демографических характеристик

Население представляет собой одновременно важнейший ресурс экономики (трудовые ресурсы) и конечную цель функционирования экономики. В этом последнем качестве оно является потребителем всех производимых благ, а с другой стороны – объектом социальной политики и в то же время электоратом. Демографическая ситуация оказывает непосредственное и не всегда благоприятное воздействие на темпы и характер социально-экономического развития многих стран и мира в целом.

Демографическая ситуация в любой стране, в её регионе, в группе стран, в мире в целом описывается системой характеристик – количественных (статистические показатели) и качественных – и может быть понята только в результате комплексного анализа всех этих характеристик.

Система демографических характеристик и их анализа может быть представлена следующим образом.

1. Для мира или для любого региона (в том числе страны) характеризуются численность населения (абсолютный показатель) и его плотность (относительный показатель).

2. Характеризуется динамика численности населения – абсолютные и относительные показатели естественного и механического движения.

3. Анализируется структура населения: половозрастная, образовательная и профессионально-квалификационная, этнокультурная, урбанизационная (город – деревня), территориальная.

4. Анализ последней – территориальной структуры означает, что проанализированный ранее регион подразделяется на территориальные составляющие (макрорегион на страны, страна на административные или иные единицы и т. д.), каждая из которых вновь анализируется по той же схеме: численность и плотность населения, его динамика и структура – вплоть до территориальной, т. е. нового витка.

5. Конечным этапом анализа, как бы элементарным регионом, обычно считают населённый пункт, для которого не характеризуется территориальная структура, а также плотность населения и структура город – деревня. Собственно, можно было бы проанализировать и их, но с точки зрения мировой экономики это не имеет смысла. Вообще мировая экономика чаще всего останавливается на уровне страны, но не для всякой страны это корректно. Для таких стран, как Россия, США, Китай, просто необходимо рассматривать внутренние различия (это касается не только демографии, но и размещения производства).

Численность населения Земного шара к концу XX в. достигла 6 млрд. человек. Из них каждый шестой жил в так называемых богатых, или

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

индустриально развитых, странах со среднедушевым доходом более 10 тыс. долл. и более трети – в беднейших странах с доходом менее 700 долл. на человека. Размещение населения по частям света достаточно неравномерно (см. табл. 2).

Таблица 2

Распределение населения Земли по макрорегионам (округлённо) и крупнейшим странам, млн. чел.

Америка (вся)	800
в т.ч. США	276
Латинская Америка	500
в т.ч. Бразилия	170
Европа (без СНГ)	500
в т.ч. Западная Европа	380
Восточная Европа	120
Азия (без СНГ)	3500
в т.ч. Китай	1272
Индия	1002
Индонезия	212
Пакистан	151
Бангладеш	128
Япония	127
Африка	750
в т.ч. Нигерия	123
СНГ	280
в т.ч. Россия	145
Австралия и Океания	30

Показателем, характеризующим размещение населения, в том числе внутри страны, является плотность населения, рассчитываемая как среднее число людей на единицу площади. Максимальная средняя плотность населения (более 300 чел./км^2) характерна для таких стран, как Япония, Бельгия, Нидерланды. Однако для стран с достаточно большими размерами территории (и даже для Японии) применение среднего показателя некорректно, так как население в них размещается крайне неравномерно.

Менее чем на трети территории своих государств живет подавляющее большинство россиян, канадцев, австралийцев, бразильцев, китайцев. 95 % египтян живут на 4 % территории Египта, 60 % индонезийцев проживают на Яве – одном из островов Малайского архипелага, являющемся только четвёртым по площади среди островов, входящих в состав Индонезии; плотность населения на Яве достигает 1000 чел./кв. км.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

3.2. Динамика численности населения

Изменение численности населения (движение населения) складывается из двух составляющих: естественного движения (изменения в результате рождений и смертей) и механического движения (миграция). Только в масштабе мира в целом общее (суммарное) движение численно равно естественному.

Для характеристики движения населения применяется система показателей (см. табл. 3), включающая абсолютные и относительные (на 1000 человек населения). Применительно к механическому движению принято использовать только абсолютные показатели. Термины «иммиграция» и «эмиграция» принято использовать только применительно к движению между государствами.

Таблица 3

Система показателей движения населения

	Положительная составляющая		Отрицательная составляющая		Разность	
Движение	абсолют.	относит.	абсолют.	относит.	абсолют.	относит.
Естественное	число родившихся	рождаемость	число умерших	смертность	естеств. прирост	темпы ест. при-роста
Механическое	приток (иммиграция)	-	отток (эмиграция)	-	сальдо миграции	-
Суммарное	-	-	-	-	прирост	темпы прироста

Демографический рост – основа многих глобальных проблем человечества и одновременно движущая сила прогресса. На протяжении последних двух тысячелетий он шёл ускоряющимся темпом. Это видно на примере периодов удвоения населения мира. Первое после начала нашей эры удвоение численности населения произошло за 1500 лет, второе – за 300 (1500-1800), третье – за 120 лет (1800-1920), четвёртое – за 50 лет (1920-1970). За последние 40 лет XX века (1960-1999) население Земли также удвоилось, увеличившись на 3 млрд. человек. Количество людей, населяющих нашу планету, ежегодно возрастает на 1,3 % (75 млн. человек), причем более 90 % прироста приходится на развивающиеся страны. Темпы естественного прироста населения составляют от 2,8 % в год в странах Тропической Африки до 0,5 % в Западной Европе и близки к

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

нулю в странах Восточной Европы. В России в 90-е годы они оказались даже отрицательными.

Для традиционного, доиндустриального общества характерны высокие показатели рождаемости и смертности и умеренные – естественного прироста. Для индустриального и постиндустриального – низкие значения всех этих показателей. Период постепенной смены типа воспроизводства населения получил название демографического перехода. Все страны мира на определённом этапе развития переживают «демографический переход» – от высоких к низким показателям рождаемости и смертности. Сложность такого этапа в том, что смертность снижается раньше, чем рождаемость. Поэтому демографический рост ускоряется. Снижение рождаемости наступает позже по д влиянием урбанизации, повышения образовательного и культурного уровня людей, постепенной ломки устоявшихся традиций. Современные развитые государства миновали этот период в XX в., а развивающиеся находятся на этапе демографического перехода сейчас. Когда он закончится, нужно ожидать стабилизации населения Земного шара. По оценкам ученых, это произойдёт в середине XXI в.

В развивающихся странах демографический переход начался со второй половины XX в. (толчком послужило массовое применение противоэпидемических вакцин, запасы которых, накопленные воюющими странами в ходе II Мировой войны, после ее окончания были переданы Всемирной организации здравоохранения и через нее – в бывшие колонии). Успехи здравоохранения и санитарии, снижение детской смертности при сохранении высокого уровня рождаемости привели в 50-60-е годы к «демографическому взрыву» в получивших независимость государствах. Результатом экспоненциального демографического роста стали повышение доли младших возрастов (в Тропической Африке половина населения – дети до 15 лет), усиление нагрузки на возобновимые природные ресурсы, в частности, сокращение земельных наделов, крайне ограниченные возможности для накоплений, скрытая и явная безработица, консервация бедности.

3.3. Демографические проблемы и внутригосударственная демографическая политика

С демографическими показателями связаны разнообразные проблемы, которые существенно различны в богатых и бедных странах. Для решения этих проблем государства в современном мире проводят соответствующую политику.

Для развитых стран характерны низкая рождаемость и низкая смертность, рост продолжительности жизни и удельного веса населения старших возрастов. Старение населения серьёзно беспокоит правительства стран Запада: уменьшается доля граждан в трудоспособном возрасте, являющихся одновременно основными налогоплательщиками, ухудшается

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

соотношение между числом трудящихся и числом пенсионером. С другой стороны, рост продолжительности жизни сопровождается и удлинением активной её части, что позволяет властям повышать возраст выхода на пенсию: в большинстве развитых странах он достиг 65 лет. Впрочем, здесь возникает проблема: хотя повышение пенсионного возраста позволяет сократить расходы государства на пенсионное обеспечение, оно одновременно повышает уровень безработицы, а значит, требует увеличения расходов на выплату пособий по безработице и создание новых рабочих мест. Не случайно одним из способов борьбы с безработицей признаётся поощрение досрочного выхода на пенсию работников предпенсионного возраста.

Странам Западной Европы благодаря активной социальной политике удалось в 90-е годы добиться роста рождаемости и положительного естественного прироста. А вот в переходящих к рыночной экономике странах Восточной Европы население не растёт, а в некоторых даже сокращается, в силу снижения рождаемости, в России же и ряде других стран бывшего СССР и бывшей Югославии – и в силу увеличения смертности, в особенности среди мужчин трудоспособного возраста. Это – тяжёлые издержки драматичного, сложного периода рыночных преобразований и распада многонациональных государств.

Демографические изменения заботят не только государственные органы. Их вынуждены учитывать и корпорации при планировании структуры производства, поскольку изменение возрастной структуры населения влияет на структуру спроса. Так, в США возник массовый спрос на лифты для двухэтажных домов и иные товары и услуги для престарелых. Демографические показатели крайне важны также для актуарных расчетов страховых компаний и пенсионных фондов.

Развивающиеся страны, в отличие от развитых, предпринимают усилия для снижения рождаемости и естественного прироста.

Наибольших успехов в ограничении рождаемости добился Китай. Политика жёсткого административного контроля за количеством детей в семье привела к тому, что темпы естественного прироста в этой стране стали такими же, как в США – 1 % в год. На середину 90-х в Китае налицо оптимальное для экономического роста соотношение возрастных групп и наивысшая в мире доля экономически активного населения – 61 %. В других развивающихся странах также существуют демографические программы, но используются более мягкие инструменты; главным образом, это пропаганда мер планирования семьи.

Другой проблемой в ряде стран оказывается неравномерное распределение населения. Правительства этих стран принимают программы рассредоточения населения с целью снижения демографической нагрузки на территорию в районах традиционного заселения и лучшего освоения ресурсов менее населённых районов. Семьям переселенцев выдают денежные пособия, предоставляются льготы

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

инвесторам, готовым вложить свои средства в развитие осваиваемых территорий. Подобные программы действуют в Египте, Индонезии; в России переселение на Восток было составной частью столыпинской аграрной реформы начала XX в.; в советское время той же цели служила система «северных коэффициентов» к зарплате, кампании освоения целины и ударных комсомольских строек, а при Сталине – насильственное переселение раскулаченных крестьян и репрессированных граждан и целых народов. Иногда стимулом для переселения оказывается перенос столицы: в разное время на такую меру решились правительства Австралии, Бразилии, Нигерии, республики Кот д'Ивуар, Танзании, Казахстана.

Итак, правительства используют следующие инструменты демографической политики (табл. 4).

Таблица 4

ЦЕЛИ И ИНСТРУМЕНТЫ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ

Цели	Инструменты	Страны
Увеличение рождаемости	Социальные льготы, пособия семьям с детьми	Развитые страны
Снижение рождаемости	Пропаганда планирования семьи. Штрафы и лишение социальной помощи.	Индия и другие развивающиеся страны, Китай
Рассредоточение населения	Социальные и экономические льготы жителям и инвесторам в осваиваемых районах.	СССР, Индонезия, Египет

3.4. Миграция рабочей силы и её регулирование

Международная миграция рабочей силы – перемещение трудоспособного населения из одной страны в другую в поисках работы. Как процесс представляет собой единство эмиграции (выезд из страны на постоянное или временное, но продолжительное проживание в другой стране), иммиграции (въезд в страну на постоянное или долговременное проживание из другой страны), реэмиграции (возвращение иммигрантов в страну эмиграции).

Исторически зарождение трудовой миграции связано со становлением и развитием мирового капиталистического хозяйства. Глобальный характер мирового экономического развития, вовлечение стран в мирохозяйственный оборот, взаимосвязанность стран и неравномерность их экономического развития пород или экономические причины миграции:

- различия в уровнях экономического развития стран и, как следствие этого, различия между странами в уровнях заработной платы, жизни, социального обеспечения;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

- различия в уровне обеспеченности отдельных стран трудовыми ресурсами;

- несоответствие количественных и качественных характеристик трудовых ресурсов материально-технической базе национального производства;

- состояние национального рынка труда.

К причинам неэкономического порядка относятся политические, национальные, религиозные, расовые, семейные и другие условия, ведущие к миграции, носящей зачастую стихийный, внезапный и даже массовый характер.

В промышленно развитых странах важным мотивом миграции становится поиск конкретной работы в целях самовыражения.

Миграция, таким образом, может быть как чисто экономической по своим мотивам, так и политической, но и в последнем случае она имеет экономическое значение, так как независимо от мотивов перемещаются не просто люди, а рабочая сила.

Миграция бывает как добровольной, так и принудительной (депортация, насильственное переселение – так, насильственно были перевезены в Америку миллионы африканцев); возможна и добровольно-принудительная миграция – когда для какой-то категории населения искусственно создаются невыносимые условия существования, но решение о переселении принимается каждым человеком или семьёй в отдельности и как бы добровольно.

В мировой практике сложилась следующая классификация форм миграции рабочей силы:

1) по направлениям (миграция из развивающихся и бывших социалистических стран в промышленно развитые страны; между промышленно развитыми странами; между развивающимися странами; из развивающихся стран в бывшие социалистические страны; миграция высококвалифицированной рабочей силы из промышленно развитых в развивающиеся страны);

2) по территориальному охвату (межконтинентальная, внутриконтинентальная);

3) по времени (безвозвратная, временная, сезонная);

4) по степени законности (легальная, нелегальная).

Для практических целей, в соответствии с классификацией Международной организации труда (МОТ) различают пять основных типов международных мигрантов:

1) переселенцы, переезжающие на постоянное место жительства;

2) работающие по контракту, в котором четко оговорен срок пребывания в принимающей стране;

3) профессионалы, имеющий высокий уровень подготовки, соответствующее образование, практический опыт работы, а также

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

преподаватели и студенты, перемещающиеся в мировой системе высшего образования;

4) нелегальные иммигранты, в число которых включаются также иностранцы с просроченной туристической визой, занимающиеся тем не менее трудовой деятельностью;

5) беженцы – лица, вынужденные эмигрировать из своих стран.

Интенсивность международной миграции рабочей силы в мировом хозяйстве зависит от ряда факторов. Среди них:

- глобальный характер мирового экономического развития и растущая взаимосвязанность стран;

- научно-технический прогресс, развитие которого сопровождается структурной перестройкой экономики, появлением новых профессий, изменением спроса на уже имеющиеся;

- развитие транснациональных корпораций (ТНК), способствующее соединению рабочей силы с капиталом, поскольку ТНК либо организуют движение рабочей силы к капиталу, либо перемещают свой капитал в трудоизбыточные регионы мира;

- фазы экономического цикла, на которых находится экономика отдельных стран и мировая экономика в целом: в фазе подъема спрос на рабочую силу, в том числе иностранную, возрастает, в фазе кризиса – падает;

- процессы экономической интеграции в мировом хозяйстве, стимулирующие международную миграцию рабочей силы между объединяющимися странами, которые, как показывает практика, превращаются в новые центры притяжения рабочей силы из третьих стран;

- растущее осознание людьми широких экономических возможностей, которыми располагают другие страны, развитие и удешевление транспортных средств, расширение международной системы информации.

Международная миграция рабочей силы – явление сложное и по своим последствиям неоднозначное как для стран иммиграции, так и для стран эмиграции.

Использование иностранной рабочей силы приносит существенные выгоды странам иммиграции.

Во-первых, вследствие притока иностранных рабочих, обладающих высокой мобильностью, облегчаются структурные (отраслевые и региональные) изменения в экономике страны.

Во-вторых, существенна экономия принимающих стран на обучении прибывающих рабочих и специалистов.

В-третьих, иностранная квалифицированная рабочая сила оплачивается ниже национальных кадров, в результате фирмы экономят на издержках.

В-четвертых, велика роль иммигрантов в омоложении структуры трудовых ресурсов. По данных МОТ, удельный вес молодых людей в

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

общем числе иностранных работников достигает в странах Европы 40-50 %.

В-пятых, иммигранты расширяют емкость внутренних товарных рынков, а аккумулированные на их банковских счетах значительные суммы денег могут быть использованы как дополнительный источник накопления принимающей страны.

В-шестых, часть заработной платы иммигрантов переводят на родину, что создает предпосылки для экспорта товаров стран, где работают иностранцы, в страны их происхождения. Например, в Египте эксплуатация Суэцкого канала в начале 80-х годов давала прибыль 970 млн. долл., туризм – 600 млн. долл., а денежные переводы эмигрантов – 3,1 млрд. долл.;

Наконец, иностранные рабочие заполняют те ниши рынка труда, в которых по тем или иным причинам не удовлетворяется спрос на рабочую силу за счёт местных трудовых ресурсов.

Вместе с тем иммиграция порождает в принимающих странах и ряд проблем и противоречий:

- обостряется конкуренция на национальном рынке труда;
- вследствие роста предложения на рынке труда усиливается тенденция к снижению цены рабочей силы, в том числе и национальной;
- размывается культура принимающей страны, поскольку иммигранты приносят с собой отношения, порой резко отличающиеся от установившихся;
- провоцируются национальные и этнические конфликты между коренным населением и иммигрантами.

Неоднозначны последствия миграционных процессов и для стран эмиграции. Положительным в отдающих странах является то, что эмиграция облегчает положение на внутреннем рынке труда. После работы за границей в страну возвращаются обученные, более квалифицированные рабочие. Для многих стран эмиграции переводы валютных средств эмигрантов становятся важным источником получения валюты.

Вместе с тем, эмиграция наносит своим странам и экономический ущерб. Потеря части трудовых ресурсов в наиболее трудоспособном возрасте приводит к старению возрастной структуры населения, теряются затраты на общеобразовательную и профессиональную подготовку эмигрантов. Особенно отрицательны последствия оттока квалифицированных специалистов и ученых.

Особенностью современного этапа является увеличение внутриконтинентальной миграции, которая в 60-х – начале 70-х годов приобрела в Европе большое значение для стран как эмиграции, так и иммиграции. Кроме ФРГ, странами иммиграции стали Франция, Бельгия, Швейцария, в меньшей степени – другие государства Западной и Северной Европы. Для всех этих стран были характерны высокие темпы экономического роста в 50-60-е годы, интернационализация производства

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

и труда, обострение демографической ситуации. Странами эмиграции стали Турция, Италия, Греция, Испания, Португалия и Югославия. Это были менее экономически развитые страны, с высоким удельным весом неквалифицированной рабочей силы и отличающиеся более высоким естественным приростом населения. В 90-е годы ситуация не изменилась. Процессы внутриконтинентальной миграции усилились на американском и африканских континентах.

К особенностям миграции на современном этапе относится появление новых центров притяжения миграции. С начала 70-х годов новый крупный международный рынок рабочей силы начал складываться в нефтедобывающих странах Ближнего Востока. Строительство новых объектов увеличило потребности в рабочей силе. Ее экспортерами стали также страны, не обладающие нефтью – Иордания, Оман, Йемен, где доля эмигрантов в рабочей силе доходила до 28 %.

В настоящее время сложились и функционируют 7 мировых центров притяжения рабочей силы:

1) страны Западной Европы, где насчитывается 13 млн. мигрантов и членов их семей. Странами, принимающими основную часть иммигрантов, являются Германия, Франция, Великобритания, Швейцария, Бельгия, Швеция, Нидерланды. В этих странах целые отрасли экономики зависят от импорта рабочей силы. Во Франции эмигранты составляют четверть занятых в строительстве, треть в автомобилестроении, в Бельгии половину горнорабочих;

2) нефтедобывающие страны Ближнего Востока, сформировавшиеся как рынок рабочей силы в 70-е годы. В начале 80-х годов эти страны приняли более 4,5 млн. иностранных рабочих. Значителен удельный вес иностранной рабочей силы в общей численности рабочих региона. Например, в ОАЭ они составляют 97 %, в Катаре – 95,6 %, в Кувейте – 86,5 %. Главным экспортером рабочей силы на Ближнем Востоке является Египет;

3) США. Послевоенная миграция в США состояла из двух этапов: первого – активная европейская эмиграция; второго (начиная с 1965г.) – эмиграция из стран Азии и Латинской Америки. С 1995 г. ежегодный доступ иммигрантов на уровне 650 тыс. человек, из них 2/3 представляют собой категорию родственников и 1/3 – квалифицированные специалисты и члены их семей;

4) Австралия, где используется около 200 тыс. иностранных рабочих. С 1982 г. Австралия проводит миграционную политику, в соответствии с которой в страну в первую очередь принимаются иммигранты, осуществляющие инвестиции в экономику страны. В начале 90-х годов в экономику Австралии влилось 1,2 млрд. долл., а 9 тыс. инвесторов и 28 тыс. членов их семей получили визы;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

5) страны Азиатско-Тихоокеанского региона, где основными импортерами рабочей силы являются «новые индустриальные страны», а также Япония, Бруней;

6) страны Латинской Америки, где общее число мигрантов составляет 3 млн. человек. Наиболее распространенной формой является сельскохозяйственная миграция. В последние годы для стран этого региона особый интерес представляют иммигранты из стран Центральной и Восточной Европы тех специальностей, в который ощущается острая нехватка кадров (нефтяники, инженеры-химики и т.д.);

7) страны Африки. Для этого региона характерна внутриконтинентальная миграция, составившая в 90-е годы более 2 млн. человек. Основные принимающие страны этого региона – страны Северной Африки и ЮАР.

К особенностям миграции на современном этапе можно отнести также:

- повышение доли иммигрантов-профессионалов в общей численности мигрантов;
- усложнение явления «утечки умов», их диверсификация (циркуляция) не только по принципу «к капиталу», но и «одновременно с капиталом и вслед за ним»;
- рост нелегальной иммиграции;
- расширение эмиграции из стран Восточной Европы и республик бывшего СССР;
- усиление значения государственного и международного регулирования трудовой миграции;
- усиление роли транснациональных корпораций в миграционных процессах и придание им организованного характера.

В целом можно говорить об интенсификации миграционных процессов во всех их проявлениях.

Миграционные процессы оказывают многоаспектное влияние на страны иммиграция и эмиграции. Естественно, что любое государство, осуществляя экономическую политику, не может не регламентировать процессы трудовой миграции. С этой целью оно проводит определенную миграционную политику.

Государственная миграционная политика – это политика государства, направленная на регулирование экспорта/импорта рабочей силы из данной страны и в нее.

Миграционная политика подразделяется на эмиграционную и иммиграционную.

В экономической литературе выделяют три направления иммиграционной политики:

1. Политика, базирующаяся на ограничении срока пребывания иммигрантов в стране, о чем они сразу же предупреждаются.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

Эта политика преследует цель постоянного обновления трудящихся-мигрантов, поэтому некоторые авторы пишут о так называемой ротационной иммиграции. Так, в ФРГ в 1970 г. прибыло 135 тыс. иностранных рабочих в возрасте от 16 до 21 года, а покинуть страну было вынуждено более 55 тыс. в возрасте от 21 до 35 лет.

При ограничении срока пребывания в стране члена семьи иммигранта не имеют прав на въезд.

2. Политика, разрешающая пребывание без определенного срока с правом въезда членов семьи.

3. Политика, разрешающая постоянное проживание иммигрантов и предполагающая право на получение гражданства после определенного срока.

Выбор той или иной формы иммиграционной политики государства зависит от экономической ситуации в стране, состояния национального рынка труда, демографической ситуации.

Иммиграционная политика включает в себя следующие инструменты:

1. Качественные требования к иностранной рабочей силе: наличие сертификата об образовании, стаж работы по специальности. Например, в Австралии принимают специалистов с профессиональным стажем не менее 3 лет, в США – 5 лет.

2. Введение возрастного ценза для въезжающих. В Алжире возраст рабочих разных специальностей не должен превышать 40 лет, в Швеции и Норвегии возраст буровиков-нефтяников ограничен 20-40 годами.

3. Проверка состояния здоровья потенциальных иммигрантов. Например, фирмы Швеции и Норвегии проводят предварительное медицинское и психологическое тестирование иностранных кандидатов.

4. Ограничения политического характера. Так, в США ограничен въезд членов коммунистической или любой другой партии тоталитарного типа. В Ирландии отказывают иностранцам, ранее осужденным на срок более 1 года.

5. Прямое квотирование импорта рабочей силы, выражающееся в законодательно устанавливаемом соотношении численности иностранных и национальных кадров на предприятии.

6. Ограничение времени работы в стране: в Норвегии разрешение на временную работу выдается на срок не более 1 года, в Зимбабве – на срок не более 5 лет. В России, в соответствии с «Положением о привлечении и использовании иностранной рабочей силы» от 16 декабря 1993г. разрешение выдается на срок до 1 года и еще может быть продлено на такое же время.

7. Запреты на профессии в явной или косвенной форме, выражающиеся в принятии законов, содержащих подробный перечень профессий, заниматься которыми иностранцам запрещено.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

8. Национально-географические приоритеты, отражающие предпочтительные регионы миграции. В США с 1924 г. структура иммиграционных квот, установленная конгрессом, была благоприятной для жителей Северо-Западной Европы. Реформа иммиграционного законодательства в 1965 г. стимулировала въезд выходцев из Азии и Латинской Америки. Новый иммиграционный закон 1990 г. предоставил большие возможности для квалифицированных специалистов из стран Европы.

9. Система санкций, действующих в отношении незаконных трудящихся- иммигрантов, а также лиц, занятых незаконным импортом рабочей силы и работодателей, незаконно использующих труд мигрантов.

Общим для всех стран иммиграции является положение о том, что, несмотря на имеющееся законодательство, его применение зависит от колебаний конъюнктуры рынка труда, специальности и квалификации мигранта, от страны его происхождения.

Двойственное воздействие эмиграции на экономику и демографию отражается и в эмиграционной политике государств, из которых идет отток трудовых ресурсов.

Можно выделить следующие направления эмиграционной политики государств:

- стимулирование трудовой миграции;
- ограничение трудовой миграции;
- создание новых условий для реэмиграции;
- создание условий для адаптации реэмигрантов на родине.

Эмиграционная политика включает в себя следующие инструменты:

- жёсткие требования к фирмам-посредникам, занимающимся вербовкой рабочей силы, по предоставлению ими финансовых и юридических гарантий трудоустройства и создания нормальных жизненных условий для эмигрантов;

- лимитирование выдачи заграничных паспортов; запрет (прямой или косвенный) на въезд отдельных категорий работников и введение эмиграционных квот; установление сроков обязательной работы в стране после завершения образования за государственный счет;

- проведение валютной и банковской политики поощрения валютных переводов из-за рубежа; предоставление льгот по валютным вкладам (более высокий процент по депозитам, освобождение их от налогов, льготные почтовые и телеграфные тарифы на инвалютные переводы и т.д.); продажа рабочим-мигрантам ценных бумаг, не облагаемых налогами;

- проведение таможенной политики, предусматривающей таможенные льготы для возвращающихся трудящихся-эмигрантов. Например, в Бангладеш правительство разрешает реэмигрантам ввозить в страну по льготным тарифам более 40 наименований изделий;

- разработка программы рабочих мест для реэмигрантов;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

- выдача кредитов и предоставление льгот реэмигрантам на постройку и приобретение жилья;

- выдача кредитов для открытия собственного бизнеса.

Система межгосударственного регулирования миграционных процессов включает в себя: двусторонние и многосторонние международные соглашения об использовании труда мигрантов и их социально-экономических правах; деятельность международных экономических организаций, таких как Международная организация труда (МОТ), Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ), Международная организация по миграции (МОМ) и другие.

Ведущая роль в регулировании процессов международной миграции принадлежит МОТ, имеющей статус специализированного учреждения ООН. Она была создана в 1919 г., согласно Версальскому мирному договору в рамках Лиги Наций как международная комиссия для выработки конвенций и рекомендаций по вопросам трудового законодательства и улучшения условий труда.

Отличительной особенностью участия МОТ стран-членов является трехсторонний принцип представительства – от правительства, работодателей и профсоюзов.

МОТ осуществляет деятельность по следующим направлениям:

- разработка конвенций и рекомендаций о труде;

- оказание технической помощи развивающимся странам Азии, Африки и Латинской Америки;

- обучение и просвещение по вопросам, входящим в круг деятельности МОТ.

Разработка конвенций и рекомендаций о труде – важнейшая форма деятельности МОТ. Содержащиеся в них международные нормы о труде охватывает самые различные области трудовых отношений и социальных вопросов, относящихся к трудящимся-мигрантам.

Среди них: защита трудящихся-мигрантов; равноправие граждан страны и иностранцев в области социального обеспечения; сохранение прав трудящихся-мигрантов в области социального обеспечения по инвалидности, старости, на случай потерь кормильца.

МОТ рекомендует всем странам, включенным в процессы миграции, координировать политику в области занятости, улучшать медицинское и общественное обслуживание мигрантов, бороться против привлечения подготовленных кадров и «утечки умов», облегчать добровольное возвращение мигрантов на родину.

Первым нормативным актом МОТ, направленным на решение вопросов миграции рабочей силы, по существу стала Конвенция 48, принятая в 1935 г., вступившая в силу в 1938 г. В соответствии с этой конвенцией устанавливалась система международного сотрудничества по сохранению прав, вытекающих их страхования по инвалидности, старости, на случай потери кормильца. Права распространялись на проживающих на

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

территории государства-члена организации иностранцев, независимо от гражданства.

В 1949 г. была принята Конвенция 97 о трудящихся-мигрантах. Положения этой Конвенции сохраняют свою актуальность до сих пор.

Обратим внимание на два положения этой конвенции:

1) она распространяется на иммигрантов, законно пребывающих на территории страны;

2) в ней предусмотрено право трудящихся-мигрантов на постоянное жительство в «принимающей» стране после определённого срока работы.

В 1995 г. МОТ принимает ещё один важный документ – Рекомендацию 100 – о защите трудящихся-мигрантов развивающихся стран. Этот документ направлен на регулирование миграции в интересах социального и экономического развития развивающихся стран, ограничение нежелательной для этих стран потери трудовых ресурсов.

В числе предлагаемых мер – принятие специальных программ экономического развития в странах эмиграции, создание новых рабочих мест. Одновременно предусматриваются административные меры, направленные на «ограничение вербовки в районах, где отлив рабочей силы может иметь отрицательное влияние, как на экономическую организацию, так и на здоровье, благосостояние и развитие соответствующего населения».

В 1974 и в 1975 гг. были приняты два Документа о трудящихся-мигрантах – Конвенция 143 и Рекомендация 151, которые предлагали государствам-членам принять меры от административных, гражданских вплоть до тюремного заключения по пресечению нелегальной миграции и незаконного найма (к вербовщикам, работодателям и др.). Документы включали принципиально новое положение о том, что если трудящийся-мигрант, находящийся в стране на законных основаниях, потерял работу, то он не может рассматриваться как нелегально проживающий и продолжает пользоваться всеми правами.

Нормы МОТ содержат не только перечисление прав мигрантов, но и обязанности социальных служб стран иммиграции.

Социальные службы стран пребывания, кроме обычных услуг, оказываемых мигрантам, как и гражданам своей страны, осуществляют в отношении трудящихся-мигрантов и членов их семей ряд социальных функций:

- помощь в приспособлении к экономическим, социальным и культурным условиям страны;
- помощь в получении информации и консультаций от компетентных органов;
- помощь в полном использовании возможностей, предоставляемых в области образования, профессиональной подготовки, обучения языкам, здравоохранения, жилищных условий и т.п.;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

- осуществлению мер, направленных на адаптацию мигрантов к условиям жизни в стране пребывания и помощь в воссоединении семей;

- ознакомление трудящихся-мигрантов сразу же после приёма на работу с информацией на родном (или знакомом) языке об основных элементах законодательства и правил, а также положений коллективных договоров, относящихся к защите трудящихся, предотвращению несчастных случаев, а также о правилах и процедуре техники безопасности, связанных с характером его работы.

Каждая страна-член МОТ должна:

- обеспечивать применение принципа равных возможностей трудящихся-мигрантов и членов их семей с гражданами своей страны, изучать жалобы на несоблюдение этого принципа;

- в случае нарушения законов предпринимателями или другими лицами или организациями, несущими ответственность за их выполнение, должны применяться меры административного, гражданского и уголовного наказания;

- обеспечивать соответствие национальных законов и правил международным нормам по правам мигрантов;

- содействовать скорейшему воссоединению семей, для чего заключать двусторонние и многосторонние соглашения;

- содействовать координации деятельности социальных служб на своей территории с социальными службами других стран и нести ответственность за работу социальных служб;

- проводить консультации по вопросам проблем мигрантов с предпринимателями, социальными службами и другими организациями.

Помимо МОТ, на международном уровне также действует Международная организация по миграции (МОМ). Эта организация разрабатывает программы, направленные на упорядочение миграционных потоков, оказание практической помощи в организации миграции. В функции МОМ входит:

- способствовать упорядочению и планированию миграции граждан;

- способствовать перемещению квалифицированной рабочей силы и членов их семей, которые могут содействовать развитию принимающей страны;

- организовать перемещение беженцев и др.

Большую работу в защите беженцев и репатриации проводит Управление Верховного комиссара по беженцам при ООН.

Во многих международных организациях есть службы, которые занимаются вопросами миграции. Так, в ВОЗ есть служба, которая занимается разработкой специальных норм по физическому состоянию трудящихся-мигрантов и их семей, в ЮНЕСКО – служба, которая разрабатывает и реализует программы в области образования трудящихся-мигрантов и членов их семей. Аналогичные службы есть в ОЭСР: так называемая система постоянного наблюдения за миграциями СОПЕМИ, в

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

Западной Европе – Межправительственный комитет по вопросам миграции (СИМЕ).

Одним из важнейших проявлений миграционного движения является урбанизация. В конце XX века в городах жила почти половина жителей Земли, а в промышленно развитых странах горожан около 75 %. Чем выше уровень экономического развития, тем сильнее городской образ жизни распространяется на сельскую местность. Поэтому для богатых стран с хорошо развитой транспортной, энергетической и информационной инфраструктурой различия между городом и сельскими поселениями уже не имеют большого социально-экономического значения. В развивающихся странах, напротив, рост городов, распространение городского образа жизни оказывают сильное влияние на тип воспроизводства населения, миграционную активность, структуру потребления и склонность к сбережению. В городах ниже рождаемость, сильнее социальная динамика и острее социальные контрасты. Урбанизация содействует росту предпринимательской активности, но она же требует расширения государственных программ. Аграрное перенаселение и миграция сельских жителей в города становятся причиной формирования обширных трущобных районов, населенных представителями маргинальных слоев. Ожидается, что в 2025 г. в городах будут жить уже 55 % жителей развивающихся государств. Уже сейчас в этой части мира находятся крупнейшие и наиболее быстрорастущие мегаполисы: Мехико, Каир, Сан-Паулу, Сеул, Бомбей, Шанхай и др.

3.5. Структура занятости и качество трудовых ресурсов

Экономически активное население (лица трудоспособного возраста, занятые в народном хозяйстве или активно ищущие работу) составляет около половины жителей в большинстве развитых стран, а также в Восточной Европе и СНГ. В развивающихся странах этот показатель несколько ниже за счёт большей доли младших возрастных групп. Структура занятости в развитых странах довольно однотипна. Более 60 % населения – в сфере услуг, около 30 % (в Германии и Японии почти 40 %) – в промышленности и менее 5 % – в сельском хозяйстве. В странах с переходной экономикой идёт отлив населения из промышленности (пережившей спад) в сферу услуг. В Латинской Америке и Африке третичный сектор также доминирует, но выше доля занятых в сельском хозяйстве. А в густонаселённых рисосеющих странах Азии в сельском хозяйстве всё ещё занята основная часть трудоспособного населения.

По оценкам Международной организации труда (МОТ), из 3 млрд. трудоспособного населения мира 25-30 % заняты только частично, а 140 млн. являются полностью безработными. К серьёзным социальным проблемам относится безработица среди молодежи: 60 млн. чел. в возрасте от 15 до 24 лет ищут, но не могут найти работу. В табл. 5 представлены показатели уровня безработицы в некоторых странах мира.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

Проблема безработицы в развитых и развивающихся странах имеет свою специфику. В первой группе стран безработица носит, главным образом, структурный характер: люди не могут найти работу, соответствующую их профессии, квалификации и их требованиям по уровню оплате труда. Достаточно высокий уровень пособий по безработице позволяет безработным отказываться от тяжёлой и грязной работы; эти вакансии нередко заполняют иммигранты.

Таблица 5

Уровень безработицы в некоторых странах в последнее десятилетие, %

США	4,7	Россия	8,3
Канада	8,6	Украина	3,3
Япония	4,0	Узбекистан	0,4
Германия	10,7	Казахстан	4,1
Франция	12.0	Бразилия	7,9
Италия	12,0	Колумбия	15,2
Великобритания	6,2	Мексика	3,4
Испания	18,9	Китай	3,1
Финляндия	13,6	Индонезия	5,0
Польша	10,4	Тайвань	2,4
Югославия	26,5	Нигерия	3,2

Масштабы безработицы в развивающихся странах не полностью отражаются статистикой. Для этих стран характерна неполная или временная занятость и огромные масштабы скрытой безработицы в результате аграрного перенаселения. Крайне низок уровень социальной защиты безработных; часто она полностью отсутствует. Проблема эта связана с исчерпанием экстенсивных источников роста в сельском хозяйстве, низкой трудопоглощающей способностью современной промышленности и низким уровнем образования. Растёт спрос на квалифицированных, высокообразованных работников, способных к переобучению. В то же время растёт значение занятости в сфере услуг, на малых предприятиях.

Качественные характеристики населения включают показатели здоровья, физических, моральных и психологических качеств людей, уровень образования и интеллектуальный потенциал. Исследования показывают, что уровень и темпы развития страны напрямую связаны с уровнем развития образования, а вложения в человеческий капитал оказываются наиболее рентабельным. Увеличение продолжительности обучения на 1 год может привести к росту ВВП на 3 %. Между тем, на 1995 г. 22,6 % взрослых в мире были неграмотны, в странах Африки и беднейших странах Азии половина детей не заканчивают даже начальную школу. По числу и доле неграмотных лидирует Южная Азия, включая Индию, где (в космической и ядерной державе!) неграмотна половина взрослого населения. Тяжёлое положение также в Африке и мусульманских странах, где высоки показатели неграмотности женщин. В

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

то же время статистика показывает заметный прогресс в деле ликвидации неграмотности за последние десятилетия (табл. 6).

Таблица 6

Неграмотность населения (в возрасте 15 лет и старше), %

Страны, регион		
	Женщины	Мужчины
Развитые страны	2	2
Латинская Америка	15	12
Восточная Юго-Восточная Азия	24	9
Юго-Западная Азия и Северная Африка	56	32
Тропическая Африка	53	33
Южная Азия	63	37

В развитых странах грамотность почти полная, средняя продолжительность обучения перевалила за полтора десятка лет, происходит переход к непрерывному образованию в течение всей жизни человека (табл. 7).

Таблица 3.7

Показатели развития образования в развитых странах

Страна	Расходы на послешкольное образование, % ВВП	Ожидаемое число лет предстоящего обучения после 5 лет	Успехи по математике на четвёртом году обучения (индекс)	Процент учащихся и студентов среди лиц 15-29 лет
США	2,4	15,8	545	37
Канада	2,5	16,0	532	38
Мексика	1,1	11,7	…	18
Япония	1,1	14,8	597	29
Ю. Корея	1,8	14,1	611	34
Германия	1,1	16,2	…	38
Великобритания	0,9	14,8	514	33
Португалия	0,8	15,7	475	36
Турция	1,3	9,3	…	16
ОЭСР	1,6	15,2	537	35

Качество населения и трудовых ресурсов связано также с экономической культурой и её национальной дифференциацией. При продвижении товаров и услуг на рынок той или иной страны, при организации зарубежного производства или совместной деятельности, при найме на работу представителей определённых народов или зарубежных стран важно представлять себе особенности покупателей и потребителей (их число, платежеспособность, требовательность, постоянство привычек и пристрастий, имеющиеся табу и т.д.), партнёров по бизнесу

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

(обязательность, сочетание государственных и личных интересов, роль личных связей в деловых отношениях), будущих работников (уровень и структура трудовой мотивации, квалификация, дисциплина, честность и ответственность, инициативность и творческий потенциал, а также присущие им человеческие слабости и национальные привычки). Для бизнеса важнейшей характеристикой рабочей силы является её цена. Различия в уровнях оплаты труда очень велики и лежат в основе международных экономических связей, являясь одной из главных причин международной торговли, зарубежных инвестиций и трудовой миграции.

Основная часть названных качественных характеристик с трудом поддается объективной оценке. Поэтому в практике межнациональных отношений важную роль играют стереотипы, предубеждения и субъективные суждения. В частности, существуют общепринятые представления об экономических особенностях населения, принадлежащего к крупным цивилизациям и культурно-хозяйственным типам. Считается, что представители западной цивилизации активны, предприимчивы, рабочая сила здесь дорогая, но достаточно дисциплинированная, образованная и квалифицированная, покупатели требовательны и разборчивы, ценности и мотивации индивидуалистические, но при высоком уровне законопослушности. Всё сказанное более интенсивно проявляется в центральной части и на севере Западной Европы и странах «переселенческого капитализма» (преимущественно «протестантская» цивилизация) и менее интенсивно – в средиземноморских и особенно латиноамериканских странах («католическая» цивилизация с наслоениями африканской и индейской).

Таблица 8

Оценка 54 стран мира по уровню коррумпированности чиновников (рейтинг)

1. Новая Зеландия	19. Франция	37. Таиланд
2. Дания	20. Бельгия	38. Мексика
3. Швеция	21. Чили	39. Эквадор
4. Финляндия	22. Португалия	40. Бразилия
5. Канада	23. ЮАР	41. Египет
6. Норвегия	24. Польша	42. Колумбия
7. Сингапур	25. Чехия	43. Уганда
8. Швейцария	26. Малайзия	44. Филиппины
9. Нидерланды	27. Южная Корея	45. Индонезия
10. Австралия	28. Греция	46. Индия
11. Ирландия	29. Тайвань	**47. Россия**
12. Великобритания	30. Иордания	48. Венесуэла
13. Германия	31. Венгрия	49. Камерун
14. Израиль	32. Испания	50. Китай
15. США	33. Турция	51. Бангладеш
16. Австрия	34. Италия	52. Кения
17. Япония	35. Аргентина	53. Пакистан
18. Гонконг	36. Боливия	54. Нигерия

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

Российское западно-восточное общество отличается большим разнообразием и даже контрастами качественных экономических характеристик групп населения. Российский работник – недорогой, выносливый, отличается низкой дисциплиной, но неплохой обучаемостью и высоким творческим потенциалом. Потребитель в массе мало заботится о комфорте и умеренно требователен к качеству товаров и услуг. Широко распространена коррупция (см. табл. 8), уровень законопослушности населения невысокий. Традиция коллективизма и восходящая к православию традиция «справедливость превыше прибыли» отчасти сохраняются, но сильно размыты за последние годы.

Представители восточных народов лучше ощущают себя и действуют в группах. Восточно-азиатские работники в среднем не слишком квалифицированные, но привычные к интенсивному труду, дисциплинированные, легко обучаемые, рабочая сила в этой части мира в большинстве дешёвая, но дорожает, обыватели бережливы, бизнесмены предприимчивы, руководители авторитетны и по-своему эффективны, но нередко коррумпированы (см. табл. 8).

Южно-азиатские жители в среднем чаще социально пассивны, но привычны к интенсивному низкооплачиваемому труду. Африканцы выносливы, доброжелательны, в массе низкоквалифицированны, отличаются невысокой трудовой мотивацией, малопредприимчивы, система их традиционных ценностей далека от западной, но имеет некоторые парадоксальные сходства с российской.

Разумеется, подобные стереотипы имеют усреднённый характер и не отражают реального многообразия жизни, они носят отпечаток субъективности и «западоцентризма» наблюдателей и ни в коей мере не должны рассматриваться как этические, то есть не должны являться основанием для наклеивания ярлыков на народы и расы. Тем не менее, они реально влияют на интенсивность и направления экономических связей между регионами и народами.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

4. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

4.1. Предпосылки международной экономической интеграции

В системе рыночных МЭО возникает ряд объективных предпосылок перехода к более высокому их этапу – международной интеграции. Они формируются как на микроуровне (предприятие, фирма), так и на макроуровне (государство, регион, группа стран). Очевидные реальные стимулы для предприятия – увеличение объёма продаж, снижение себестоимости продукции, позиционирование на рынке, пролонгация наиболее эффективных фаз жизненного цикла товара. Результативность деятельности на микроуровне в условиях, когда масштабные, устойчивые связи между субъектами рынка, определяющую часть которых представляют предприятия и фирмы, очень связана с преодолением негативных факторов МЭО – территориальной удалённости, меньшей мобильности факторов производства и ресурсов, национальных барьеров, таможенных и валютных препятствий.

Объективно возникают два пути:

- создание и развитие транснациональных фирм, которые позволяют обойти многие трудности (за счёт трансфертных поставок, ценовой политики, благоприятных условий воспроизводства, лучшего учёта рыночной ситуации, приложения прибыли и т.д.);

- межгосударственные согласованные меры по целенаправленному формированию мирохозяйственного рыночного (экономического, правового, информационного, психологического и политического пространства) в крупных регионах мира.

Сочетание двух этих направлений и обеспечивает переход к более высокой эффективной и перспективной ступени мирохозяйственных отношений – международной экономической интеграции.

С экономических позиций объективный фактор международной экономической интеграции – обеспечение лучших условия применения ограниченных ресурсов (естественных и обретённых). Предпочтения здесь не заданы: характер и роль приоритетных ресурсных факторов закономерно изменяются. Первоначально, после Второй мировой войны, толчком для интеграционного развития стала задача объединения прежде всего производственных ресурсов (энергоносителей, металлургических мощностей и т.п.), как это было при создании общего рынка в Западной Европе. Постепенно ядром международного интеграционного развития становится технологическая сфера. В последнее время на важное место выдвигается информационно-инжиниринговая деятельность. Это также подтверждается практическим опытом ЕС (Европейского экономического сообщества, в настоящее время – Европейского Союза).

Можно констатировать, что в современных условиях международная экономическая интеграция – логический, закономерный результат транснационализации микроэкономических и макроэкономических

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

процессов. При этом последняя «встраивается» в рыночные принципы мирохозяйственных отношений.

В современной теории международной экономической интеграции различают пять ступеней (последовательных этапов) развития интеграционных процессов:

- зона свободной торговли;
- таможенный союз;
- единый, или общий рынок;
- экономический союз;
- экономический и валютный союз.

Строго говоря, в настоящее время лишь одна международная интеграционная группа стран прошла реально все указанные этапы – Европейский союз (ЕС). Другие интеграционные группировки, а их несколько, пока прошли в своем развитии первый и частично второй этапы. Для лучшего понимания необходимо рассмотреть особенности каждого из этапов интеграционного развития МЭО, сформулировать их определения, обозначить основные механизмы.

4.2. Этапы и формы международной экономической интеграции

Первой логической и хронологической ступенью интеграции является зона свободной торговли (ЗСТ). В современном понимании это преференциальная зона, в рамках которой поддерживается свободная от таможенных и количественных ограничений международная торговля товарами. Как правило, конкретные соглашения о соответствующих зонах предусматривают создание ЗСТ промышленными товарами в течение ряда лет путём постепенной взаимной отмены таможенных пошлин и других нетарифных ограничений. По отношению к сельскохозяйственным товарам либерализация носит ограниченный характер, охватывает лишь некоторые позиции по таможенной номенклатуре. Такой подход реализовывался при становлении ЕС, актуален он и в настоящее время в Североамериканской ассоциации свободной торговли (НАФТА) и в общем рынке стран Южного конуса (МЕРКОСУРв Южной Америке), о которых речь пойдёт ниже. Соглашения о создании ЗСТ, как правило, основаны на принципе взаимного моратория на повышение пошлин Standstill. Это означает, что партнёры не могут в одностороннем порядке повышать таможенные пошлины либо возводить новые торговые барьеры. Случаи, при которых стороны могут увеличить уровень таможенного обложения или применить специальные защитные меры, условия, срок их действия, сфера распространения защитных мер, а также величина пошлин предусматриваются в соглашениях о ЗСТ.

К положительным чертам таких соглашений следует отнести более стабильный и предсказуемый характер торговой политики стран-участниц. Функционирование ЗСТ позволяет странам более чётко выполнять принятые на себя обязательства, совершенствовать всю систему

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

внешнеэкономической деятельности, более гибко приспосабливаться к международной практике. Вместе с тем, следует отметить, что взаимодействие стран-участниц ЗСТ, регулирование деятельности в соответствующей области происходит без создания постоянно действующих наднациональных систем управления или принятия специальных общих решений.

При создании ЗСТ выявился и целый ряд негативных моментов, замедляющих процесс сближения, но не имеющих разрушительного характера.

Создание ЗСТ приводит к усилению конкуренции на внутреннем рынке, что не всегда благоприятно воздействует на качество и технический уровень изделий отечественной промышленности. Либерализация импорта создаёт серьёзную угрозу для национальных производителей товаров, увеличивает опасность банкротств тех из них, которые не выдерживают соперничества с более конкурентоспособными и качественными импортными товарами. Без поддержки их со стороны государства велика опасность того, что иностранные производители вытеснят отечественных со своего же внутреннего рынка, несмотря на применяемые средства защиты.

Следующей ступенью международной экономической интеграции является таможенный союз (ТС) – соглашение двух и более государств об упразднении таможенных пошлин в торговле, форма коллективного протекционизма. Для ТС уже возникает необходимость в регулирующих институтах.

Во-первых, переход к единым таможенным пошлинам и совместному осуществлению координационных мер требует существенного пересмотра подходов к развитию многих отраслей национальной экономики в каждой стране.

Во-вторых, необходима координация развития отдельных отраслей на макроэкономическом уровне, что ведёт к появлению новых различных проблем в других сферах деятельности.

В-третьих, возникает потребность в переговорах по согласованию не только таможенно-тарифной политики, но и координации или приспособления внутренних рынков к возникающим общим интересам. В этой связи встаёт вопрос о создании наднациональных органов, которые будут разрабатывать, координировать, контролировать деятельность отдельных сфер внешней торговли и производства. Реальные ТС вряд ли могут обойтись без этого.

Функционирование ТС отнюдь не предполагает унификацию таможенно-тарифной политики для всего спектра производимых и потребляемых товаров. В сферу интеграционной деятельности на этом этапе постепенно попадают самые различные отрасли и секторы экономики. Это вполне объяснимо, так как главную роль получает движение на микроуровне, обеспечивающее производственную

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

интеграцию. Интеграция происходит и в валютно-финансовой области, но валютно-финансовое сотрудничество, особенно на первых порах, не является авангардным, оно скорее играет роль обслуживающего фактора. Как правило, в рамках ТС создаваемые финансовые институты, банки, страховые компании играют второстепенную роль.

Как показывает практика, вне сферы ТС и его общей таможенно-тарифной политики остаются такие крупные направления, как оборонная промышленность, отдельные отрасли энергетики и др.

Качественно более высокой ступенью интеграции является единый рынок (ЕР). Этот этап интеграционного развития уже давно реализован в Европейском Союзе, который, собственно, в 60-х и 70-х годах официально назывался Общий Рынок.

Перерастание ТС в единый рынок обусловливается как чисто экономическими факторами, так и политическими. (Кстати, данное положение будет верно и для последующих эволюционных преобразований других интеграционных группировок, а не только для ЕС.) Несмотря на исчезновение в определённой мере тарифных препятствий по обмену, существуют и нетарифные: различия в технических нормах, законодательная защита национальных марок товаров и т. д.

Опыт показывает, что согласование широкого круга вопросов является весьма сложным делом и добиться консенсуса удаётся не всегда. Для достижения успеха необходимы новые подходы и методы управления, значительное усиление наднациональных интересов.

Для создания ЕР необходимо решить несколько крупных задач. Именно ТС создаёт предпосылки для перехода к ЕР, решая две такие задачи: во-первых, упраздняя таможенные пошлины между государствами-членами и, во-вторых, разрабатывая единую торговую политику по отношению к третьим странам.

Третья задача, уже не реализуемая в рамках ТС, – разработка общей политики развития отдельных отраслей и секторов экономики. Выбор их должен осуществляться исходя из того, насколько это важно для последующего закрепления интеграции, каков будет социальный резонанс после принятия соответствующих мер, как это отразится на нуждах и потребностях конкретного потребителя. Не случайно в ЕС при переходе к ЕР в качестве избранных сфер были определены сельское хозяйство и транспорт.

Четвёртая задача – создание условий для свободного движения капитала, рабочей силы, услуг и информации, дополняющих беспрепятственное перемещение товаров.

Пятая задача, решаемая при создании ЕР – формирование общих фондов содействия социальному и региональному развитию, что подразумевает «поворот» непосредственно к интересам потребителя, ориентацию на удовлетворение «потребностей на местах», позволяющую реально ощутить преимущества интеграционных процессов. Эти

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

экономические шаги обусловливают согласование серьезных мер по гармонизации и унификации национальных законов. При этом особое место отводится введению системы мер, предотвращающих нарушение норм, регулирующих конкуренцию. Естественно, тем самым предопределялась необходимость формирования специальных, в том числе наднациональных, органов управления и контроля. В ЕС это – Европарламент, Совет Министров, Суд и др.

Другие интеграционные группировки, вероятно, будут иметь другие органы управления и контроля. Задачи, которые, как свидетельствует опыт ЕС, предстоит решать интеграционным группировкам, потребуют создания и использования соответствующего инструментария.

Своеобразную форму экономического союза и одновременно, в некоторых случаях, его крупную составляющую образует **валютный союз**, который может предусматривать:

- согласованное (совместное) плавание национальных валют;
- установление по соглашению фиксированных валютных курсов, которые целенаправленно поддерживаются центральными банками стран-участниц;
- создание единой региональной валюты;
- формирование единого регионального банка, являющегося эмиссионным центром данной международной валютной единицы.

Строительство ЕР призвано завершить создание подлинно экономического, правового и информационного пространства и дать импульс для перехода интеграционной группировки к качественно новой ступени – экономическому союзу (ЭС).

Функционирование ЭС в настоящее время в схематичном виде выглядит следующим образом. Основные направления политики стран-членов и Союза определяются совместно в виде решений Совета Министров стран-членов, который даже следит за ходом экономического развития каждой страны и Союза в целом. При несоответствии экономической политики страны какой-либо из стран основным направлениям ЕС или в случае, если её проведение препятствует нормальному функционированию ЭС, Совет Министров принимает необходимые меры. Так, например, страны-члены должны избегать дефицита государственного бюджета, и за этим установлен контроль.

Что касается Валютного союза, то фактически он уже существует (зона евро), но охватывает не все страны, входящие в ЕС.

4.3. Опыт интеграционного развития в отдельных регионах мира

4.3.1. Зона свободной торговли в Центральной Европе

В начале 90-х годов страны Центральной Европы (Венгрия, Польша, Словакия и Чехия) активно включались в широко идущие на Европейском континенте процессы либерализации внешней торговли. В основе проявленной странами Центральной Европы инициативы по созданию

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

зоны свободной торговли лежало стремление к включению в экономическую и политическую систему Европейского Союза в целях решения целого комплекса взаимосвязанных проблем.

В декабре 1992 г. эти четыре страны подписали Центральноевропейское соглашение о свободной торговле (CEFTA), к которому с января 1996 г. присоединилась Словения. Соглашение предусматривало создание зоны свободной торговли промышленными товарами в течение ряда лет со дня их принятия путем постепенной взаимной отмены таможенных пошлин и других нетарифных ограничений.

Соглашение основалось на принципе, когда партнёры не могут в одностороннем порядке повышать таможенные пошлины либо вводить новые торговые барьеры. В то же время соглашением был предусмотрен ряд случаев, при которых стороны могут увеличить ставки таможенного обложения или применить специальные защитные меры.

Центральноевропейское соглашение предусматривало создание зоны свободной торговли за 4 года. Ускоренный темп снятия тарифных и нетарифных барьеров в рамках CEFTA был направлен на постепенную адаптацию национальных производителей в странах-участницах к растущей конкуренции на внутреннем рынке с товарами примерно равного качества и технического уровня.

Положительным итогом создания соглашения о свободной торговле явился стабильный и предсказуемый характер, который приобрела торговая политика стран региона. Запрет одностороннего повышения таможенных пошлин, закреплённый соглашением, гарантировал национальным производителям и иностранным инвесторам, использующим импортное сырьё, материалы и комплектующие изделия, стабильные условия деятельности на национальных рынках Центральноевропейских стран.

За время действия соглашения о свободной торговле стороны в умеренной степени пользовались дополнительными средствами защиты внутреннего рынка на основании оговорок, допускающих временный отход от согласованного графика либерализации.

Сейчас все страны Центральной Европы вошли в состав ЕС.

4.3.2. Североамериканская ассоциация свободной торговли

Другим практически примером международной интеграции является Североамериканская Ассоциация свободной торговли (НАФТА). Было подписано Соглашение между США, Канадой и Мексикой о Североамериканской Ассоциации свободной торговли, вступившее в силу 1 января 1994 г. Если проанализировать суть основных положений Соглашения и сравнить с основополагающими посылками документов Евросоюза, то очевидно главное: демонтируются не только таможенные барьеры, НАФТА открывает путь к созданию единого континентального рынка для свободного передвижения товаров, услуг, капитала и рабочей

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

силы. По подсчётам специалистов, не исключено, что к концу 1-го десятилетия XXI века произойдёт слияние трёх национальных рынков и сформируется зона свободной торговли с населением более 375 млн. человек. Следует вместе с тем иметь в виду, что в рамках НАФТА пока не созданы специальные органы, регулирующие сотрудничества, аналогичные существующим в ЕС (Комиссия, Суд, Парламент и т.п.). Не исключено, что в процессе сотрудничества появятся иные, чем в ЕС, механизмы, если это будет продиктовано необходимостью.

Ведущую роль в развитии интеграции на Североамериканском пространстве, безусловно, принадлежит США, которые на протяжении многих лет через свои компании активно внедрялись в экономику соседей. В период подавляющего преимущества американской экономики на континенте, беспрекословного лидерства на мировых рынках США не слишком нуждались в развитии интеграционных процессов на своем континенте. Смена обстановки в мире объективно поставило перед ними такую задачу.

Речь идёт о попытках и намерениях Западной Европы, Японии, стран АТР выйти из-под американского зонтика, канализировать средства на укрепление экономической мощи, о сравнимости суммарных экономических и научно-технических потенциалов стран ряда регионов с аналогичными показателями США, об усиленной интеграции в этих регионах.

Помимо аргументов политического характера, каждая страна-участница Соглашения имеет свои экономически обоснованные причины участия в НАФТА. Так, по мнению американских экспертов, увеличение экспорта приведёт к росту числа рабочих мест. Большие надежды связываются с процессом перенесения на мексиканскую территорию трудоёмких, материалоёмких и других дорогостоящих производств, что должно существенно повлиять на снижение издержек и тем самым повысить конкурентоспособность американских товаров. Американские политологи-экономисты считают НАФТА своеобразным трамплином для более глубокого проникновения в экономику латиноамериканских стран на качественно новых условиях, например, партнёром, а не «эксплуататора».

Экономика Канады тесно связана с экономикой США. Доля США во внешнеторговом обороте Канады составляет около 70% и наоборот, доля Канады во внешнеторговом обороте США – 20%. Это очень высокий показатель, если учесть, что в самой интегрированной группировке, в ЕС, доля Германии во внешнеторговом обороте Франции составляет менее 20%, а соответствующая доля Франции – чуть выше 10%. Вместе с тем лишь в конце 80-х годов канадцы пришли к выводу о наступлении сравнительно благоприятных условий для углубления интеграционных процессов с США, имея в виду тот факт, что эффективность канадских фирм стала приближаться к аналогичному показателю для американских. Возможная экономическая выгода после ликвидации таможенных

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

барьеров была предварительно скрупулёзно подсчитана, в частности, для обрабатывающей и добывающей промышленности. Правительство Канады считает, что участие в НАФТА позволит более тесно приобщиться к выпуску наукоёмкой продукции, повысить прибыль, так как. оплата труда в Канаде выше, чем у партнёров по группировке. Следует отметить, что в Канаде насчитывается много противников углубления интеграции с США с НАФТА, так как американские фирмы в Канаде слишком агрессивны и существуют определенные опасения относительно потери национального контроля над некоторыми отраслями. Опасения канадцев понятны ещё и потому, что пока не созданы сильные юридические институты, призванные сопровождать экономические процессы.

Большие надежды связывает с НАФТА Мексика. Она рассчитывает резко ускорить темпы своего развития, провести реформы и уже через 10-15 лет приблизиться по уровню своего развития к промышленно развитым странам. Были предприняты решительные меры по либерализации движения капитала, начался его приток, вырос объём иностранных инвестиций. В то же самое время существуют опасения, что мексиканским компаниям будет весьма сложно сдерживать напор северных соседей, особенно в сельском хозяйстве, где могут возникнуть серьезные проблемы.

В настоящее время пока трудно оценить эффективность деятельности НАФТА, поскольку прошло не столь много времени, однако уже в настоящее время просматривается стремление ряда южноамериканских стран присоединиться к этой экономической группировке. Вероятно, в ближайшей перспективе можно будет ожидать расширения НАФТА, однако необходимо создать определённые организационные структуры и отработать механизм сотрудничества.

4.3.3. Сотрудничество в Азиатско-Тихоокеанском регионе

Если руководствоваться только чисто географическим подходом, то можно сказать, что в АТР складывается, вернее, уже сложился «Азиатский Четырёхугольник»: Япония – Китай – НИС – АСЕАН.

Существенным фактором развития экономических связей в регионе становятся усиливающиеся настроения в пользу азиатской солидарности, поиска общеазиатских ценностей.

Внутрирегиональное взаимодействие в рамках «Азиатского Четырёхугольника» происходит, в первую очередь, в таких областях, как торговля, прямые инвестиции, межфирменное партнёрство, а также на межрегиональном уровне. Что касается интеграции в том виде, в каком мы его понимаем и представляем на примере ЕС, МЕРКОСУР и даже некоторых африканских структур, при рассмотрении азиатской проблематики необходимо иметь в виду присущие данному региону особенности.

В концептуальном плане и, что важно, не без помощи «неазиатских» аналитических центров, рекомендаций авторитетных международных

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

организаций, были разработаны три главных направления региональной интеграции на базе и в рамках АСЕАН.

Первое из них – рыночное. Предпочтение отдаётся зоне свободной торговли через поэтапное снижение тарифов во взаимной торговле, с тем чтобы в итоге в соответствии с теорией сравнительных преимуществ и для наиболее эффективного использования ресурсов обеспечить полную свободу размещения производства в одной из стран АСЕАН.

Второе направление – рыночно-институциональное. Отличительная особенность – сочетание выборочной торговой либерализации с использованием некоторых форм государственного регулирования. Этот путь отстаивался сторонниками «целенаправленно регулируемой индустриализации». Такая стратегия опирается на общерегиональное промышленное сотрудничество, согласование планов развития стран АСЕАН на международном уровне, реализацию совместных проектов и подкрепляется административными и политическими мерами.

Апологеты третьего направления предлагают реализацию отдельных проектов регионального масштаба и выступают против комплексных схем хозяйствования. Кроме того, были проанализированы возможности частного сектора – движущей силы региональной интеграции. Высказывались мнения о создании условий для благоприятного роста крупных многонациональных компаний, которые бы были способны занять главное место в региональном бизнесе и составить серьезную конкуренцию крупным компаниям АСЕАН.

В настоящее время в АТР предпринимаются достаточно активные усилия для развития сотрудничества в рамках Азиатско-Тихоокеанского Сотрудничества (АТЭС) – организации, созданной в 1989 г. В ней представлены все страны с весомым и растущим экономическим присутствием в АТР. По своему характеру, целям, концепциям, даже по составу участников АТЭС выглядит довольно нетипичной для сегодняшнего мира региональной группировкой. Это экономического объединение создано государствами, сильно различающимися между собой условиями и уровнями хозяйственного развития, структурами экономик, традициями, психологией.

Не отвлекаясь на эволюцию АТЭС после 1989 г., представляется более важным обратить внимание на программу действий АТС, принятую в г. Осака в ноябре 1995 г. Согласно принятому документу, процесс либерализации и содействия в рамках АТЭС будет носить всеобъемлющий характер и соответствовать стандартам ВТО. Данный документ в целом охватывает все элементы, необходимые для сборки интеграционного каркаса. В нём речь идёт о постепенном сокращении тарифов и обеспечении прозрачности соответствующих тарифных режимов стран АТЭС, о сокращении нетарифных мер, о необходимости развития сотрудничества в области энергетики, транспорта и т.д.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

В настоящее время АТЭС может действовать, опираясь на уже существующие формирования, например, на АСЕАН, а также на группировки, которые могут возникнуть или пока работают вяло, например, Совет по Тихоокеанскому сотрудничеству (СТЭС) – неправительственная организация, привлекающая к работе научных деятелей, бизнесменов. Не следует забывать и о росте численного состава Тихоокеанских организаций – факте хотя и отрадном, но и настораживающем в том плане, что крупные формы, как правило, медлительны и менее работоспособны. Поэтому-то и может получиться так, что в АТР в рамках АТЭС появятся какие-то другие структуры интеграционного характера, а сам АТЭС будет играть роль своеобразного разработчика идеологии интеграции для стран региона.

4.3.4. Интеграционные процессы в Южной Америке

В силу исторических и географических причин экономика стран Южной Америки на протяжении многих десятилетий развивалась преимущественно на побережье. Это было связано с тем, что экономика формировалась на основе потребности метрополий и поэтому оказалась неприспособленной к внутриконтинентальной торговле. В этой связи часто упускается из виду тот факт, что одним из серьезных препятствий для развития интеграции является отсутствие хорошего транспортного сообщения между странами, природные условия (Кордильеры, экваториальные леса) также затрудняют взаимообмен между соседями. По мнению южноамериканцев, всё это разительно отличается от условий Западной Европы, чья компактная территория легко позволяет создать разветвлённую транспортную систему. Наследие прошлого не способствовало интеграции, так как национальные экономики стран региона слабо дополняли друг друга, были ориентированы на экспорт совпадающих по своим характеристикам товаров.

Переход большинства латиноамериканских стран к модели открытой экономики, при помощи которой они надеялись преодолеть экономический кризис и адаптироваться к новым условиям мирового хозяйства, а также модернизировать производственный потенциал, не принёс им существенного успеха в 80-х годах. Попытки увеличить физические объёмы экспорта не сопутствовали росту валютных доходов из-за снижения мировых цен на сырьё, сказалось негативное влияние протекционистских барьеров, наличие внешнего долга.

С учётом мирового опыта развития страны Латинской Америки выдвинули новую концепцию региональной интеграции, которая представляет собой не альтернативную интеграцию в мировое хозяйство, а наилучшую, на их взгляд, основу для развития связей Латинской Америки с другими регионами мира. Для этого была поставлена задача изменения прежнего стиля интеграции, нацеленной первоначально на замену импорта в рамках региональных рынков, что не соответствовало новой модели

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

развития латиноамериканских стран. Стала разрабатываться чётко сформулированная концепция так называемого «открытого регионализма», т.е. интеграции, основанной на низких таможенных барьерах и более открытой для мирового рынка.

Анализ экономических процессов в Южной Америке позволяет представить следующие факторы, которые привели к ускорению интеграции в регионе.

Первая причина – усиливающаяся конкуренция в торговле, с одной стороны, и рост доходов от использования новых технологий и инвестиций, с другой, побуждали к созданию более крупных и открытых рынков. Стало ясно, что ограниченность и даже закрытость рынка неизбежно ведёт к замедлению темпов развития по всем направлениям.

Второй причиной ускорения интеграционных процессов стала предпринятая южноамериканскими странами в конце 80-х годов либерализация внешней торговли. Реализация программ по введению единых тарифов и снятию нетарифных ограничений создала условия для подписания двух- и многосторонних соглашений по либерализации торговли, что было невозможно осуществить в условиях закрытых экономик. Установление льготных тарифов или их полная отмена в определённых секторах экономики стимулировали товарообмен в регионе.

Третья причина состоит в радикальном пересмотре механизмов интеграции в регионе. Как известно, в 1960 г. был подписан «Договор Монтевидео» о создании зоны свободной торговли, включающий страны – члены Латиноамериканской ассоциации свободной торговли (ЛАСТ). Согласно договору была создана жёсткая тарифная система, в ряде случаев себя не оправдавшая, а с позиции сегодняшнего дня – невыгодная. Страны должны были предоставить режим наибольшего благоприятствования для всех стран ЛАСТ, а не только своим партнёрам, что в дальнейшем привело бы к обоюдной выгоде. На практике страны перестали предлагать своим приобретённым партнёрам товары по льготным тарифам, поскольку это автоматически распространялось и на других членов ЛАСТ. Это стало наносить в конечном счёте ущерб национальной экономике со стороны конкурирующих производителей третьих стран. «Договор Монтевидео» через 20 лет был пересмотрен, и согласно новым условиям он допускал заключение торговых соглашений с несколькими и даже с одной страной. Было констатировано, что общее снижение тарифов не служит целям латиноамериканской интеграции, которая должна углубляться постепенно, в результате подписания участниками соглашений, рассматривающихся как «строительные блоки», до полного снятия тарифов в будущем.

К четвёртой причине ускорения интеграционных процессов следует отнести положительные изменения в политической жизни континента. Начавшийся процесс демократизации, в общем, даёт основания полагать, что конфликтные ситуации типа «футбольных войн» исчезнут и не будут влиять на экономические преобразования.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

В наблюдающейся активизации интеграционных процессов в Южной Америке всё более заметную роль играет МЕРКОСУР (Mercado Comun del Sur) – общий рынок стран южного конуса, созданный в 1991 г. Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем и в короткий срок превратившийся в одного из основных участников реальной региональной интеграции. В настоящее время МЕРКОСУР – это крупнейший интегрированный рынок Латинской Америки, где сосредоточено 45 % населения (более 200 млн. человек), 50 % совокупного ВВП (свыше 1 трлн. долл.), 40 % прямых зарубежных инвестиций, более 60% совокупного объёма товарооборота и 33 % объёма внешней торговли континента. Договором о создании МЕРКОСУР предусматривались отмена всех пошлин и тарифных ограничений во взаимной торговле между четырьмя странами, т.е. создание ЗСТ в субрегионе: свободное движение капиталов и рабочей силы, введение единого внешнего тарифа и образование таможенного союза, координация политики в области промышленности, сельского хозяйства и связи в валютно-финансовой сфере, унифицированные правила функционирования свободных промышленных зон, единый порядок происхождения товаров.

Значительные успехи интеграции не означают отсутствия в объединении множества серьёзных проблем. К ним следует отнести проблемы недостаточного развития транспортной инфраструктуры, вопрос валютного регулирования, унификацию налогообложения и трудового законодательства. Большие трудности возникают в связи с так называемым распределением преимуществ интеграции, т.е. членством стран с «разной мощностью» национальных экономик. Появляются противоречия между развитием интеграционных процессов и особо уязвимыми отраслями, такими как строительная, мукомольная, сахарная, винодельческая. К числу «болезненных» отраслей при разделе рынков относится также автомобильная отрасль. Сложные задачи стоят перед МЕРСОСУР в социальной сфере. Если предприниматели уже почувствовали позитивные стороны интеграции, то население стран-членов – не вполне.

Из числа других интеграционных объединений континента можно выделить:

* Андский пакт (Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу и Эквадор). Предусматривается постепенно трансформировать эту организацию в Андскую систему интеграции и дать экономическим взаимоотношениям импульс к «более высокой степени интеграции»;

* Центральноамериканский общий рынок (Гватемала, Гондурас, Коста-Рика, Никарагуа и Сальвадор). Сформирована зона свободной торговли, предусматривается ликвидация пошлин внутри блока и введение ограничивающих таможенных тарифов в отношении третьих стран;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

* КАРИКОМ, или Карибское сообщество (14 англоязычных стран Карибского бассейна) – достаточно развитая интеграционная группировка, имеет ряд единых внешних тарифов.

4.3.5. Интеграционные процессы в Африке

После 1960 г. на континенте возникло около 40 различных международных организаций экономического и финансового профиля, которые выступали за развитие интеграции как по широкому кругу экономических сфер деятельности, так и в рамках отдельных отраслей, хотя в основополагающих документах не всегда присутствовали дефиниции «интеграция» или «международная интеграция труда». Большое влияние на развитие интеграционных процессов оказывали бывшие метрополии Африки, но, как правило, такое воздействие использовалось для достижения известных целей – не упускать их из сферы своих интересов и т.д. Кстати, примером могут служить различные группировки франкоязычных, англоязычных стран и др.

На начальном этапе возникали организации, специфические для африканских условий, например, семь организаций так называемого «речного профиля»: ОМВГ (Организация по освоению реки Гамбия), ОМВС (Организация по освоению бассейна реки Сенегал), Организация по эксплуатации и развитию бассейна реки Катара и др. Были также созданы структуры, которые, согласно оценке африканских исследователей, могли стать своего рода центрами «концентрации процессов и превращения их в интеграционные»: Африканская Лесопромышленная организация, Международный Союз стран-производителей какао, Ассоциация по развитию рисоводства в Западной Африке и др.

Не следует забывать и то, что в 60-70 годы в Африке наблюдалось сильное влияние ТНК. Так, в 1977 г. прекратило свое существование Восточно-Африканское Сообщество (ВАС). ВАС – группировка, которая подавала большие надежды апологетам интеграции. Однако деятельность ТНК, контролировавших товарные потоки от сбыта до реализации, на определённом этапе сорвала программы регионального сотрудничества.

В 80-е годы в результате активной деятельности экономической дипломатии развивающихся стран, в том числе африканских, мировым сообществом в определённой мере были отрегулированы некоторые подходы ТНК к сотрудничеству. Через серию Ломейских конвенций были «подработаны» условия сотрудничества стран-членов ЕС (а значит, и входящих в него бывших метрополий) с развивающимися странами.

С учётом приобретённых потребностей всё большее внимание уделяется реализации Договора о поэтапном создании Африканского Экономического Сообщества (АфЭС), соглашение о котором вступило в силу в мае 1994 г.

План постепенного – в шесть этапов – создания АфЭС должен быть реализован в течение 34 лет. При этом, поскольку главным элементом

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

АфЭС являются уже существующие субрегиональные группировки, в частности, ЭКОВАС, КОМЕСА, САДК, САМЭСГЦА, ЮДЕАК, в первые 20 лет первоочередное внимание планируется уделить именно им, их всемерному укреплению и усилению скоординированности их деятельности.

Вероятно, практический эффект от АфЭС – дело достаточно отдалённого будущего, однако сам процесс формирования Сообщества может дать толчок модернизации и унификации структур экономического взаимодействия Африканских стран, увеличить интенсивность и объём их сотрудничества, что в конечном итоге должно привести к расширению африканских рынков, появлению относительно крупных потребностей в связи с оснащением новых предприятий и других объектов, создаваемых в Африке на коллективной основе.

В Западной Африке наиболее заметна некоторая активизация деятельности Экономического Сообщества Западно-Африканских государств (ЭКОВАС), ставящего своей целью поэтапное создание общего рынка в регионе. ЭКОВАС создано в 1975 г., в состав входит 16 государств.

Осуществление планов Сообщества наталкивается на значительные трудности, обусловленные различием в уровнях экономического развития государств, их неодинаковыми подходами к использованию властных и рыночных рычагов для решения экономических, финансовых, торговых и иных задач. Повышению эффективности ЭКОВАС в немалой степени препятствует соперничество между франкоязычными и англоязычными странами субрегиона и их более тесная, чем в других регионах, привязанность к бывшим метрополиям, а также внутренние проблемы в Нигерии, являющейся, по мнению ряда государств, «локомотивом» интеграционных процессов в Западной Африке.

В Центральной Африке в плане экономической интеграции более или менее динамично развивался Таможенный и Экономический Союз Центральной Африки (ЮДЕАК), который имеет в своем составе шесть стран. За тридцать лет существования внутрирегиональная торговля возросла в 25 раз, введён единый внешнетаможенный тариф на основе совместного участия стран ЮДЕАК. В «зоне французского франка» создан Валютный Союз Центральной Африки, центральным институтом которого является Банк государств Центральной Африки. Он выпускает единые для всех участников платёжные средства. В рамках ЮДЕАК действуют также органы кредитного сотрудничества: Банк развития государств Центральной Африки и Фонд Солидарности.

К проблемам развития данной экономической группировки следует отнести разный уровень экономического развития стран, однородность и слабую диверсификацию каждой из национальных экономик, неразвитость инфраструктуры, политическую нестабильность в ряде стран. Это отнюдь не способствует решению важнейших задач, определённых в Договоре:

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

свобода движения капитала (с постепенной ликвидацией таможенных барьеров внутри ЮДЕАК), налаживание промышленной кооперации, создание СП и др. В 1994 г. члены Союза приняли решение о постепенной трансформации ЮДЕАК в Экономическое и Валютное Сообщество (ЭВСЦА), т.е. о выходе на более высокий уровень интеграции. Впрочем, предстоит решение и ещё многих проблем.

4.3.6. Проблемы интеграции на постсоветском пространстве

Приведённая выше классификация разработана на материале опыта международной интеграции, прежде всего в Западной Европе, а также в Северной и Южной Америке, в Азиатско-Тихоокеанском регионе и др. Не так просто применить её для описания процессов, происходящих на территории бывшего Советского Союза.

На этой территории существуют:

- во-первых, Содружество независимых государств (СНГ);
- во-вторых, различные более тесные объединения внутри СНГ, с Россией в центре: Союз России и Белоруссии, Евроазиатское экономическое сообщество (ЕврАзЭС, помимо двух упомянутых стран, Казахстан, Киргизия, Таджикистан), Единое экономическое пространство (страны ЕврАзЭС, кроме двух последних, плюс Украина);
- в-третьих, ряд объединений внутри СНГ, не включающих Россию и даже ей противостоящих: ГУУАМ (Грузия, Украина, Узбекистан, Азербайджан, Молдавия), Центральноазиатский Союз;
- в-четвёртых, всевозможные отраслевые организации, в том числе включающие и страны Балтии (например, Международный Союз выставок и ярмарок СНГ и Балтии);
- в-пятых, разнообразнейшие объединения и проекты неэкономического характера, начиная с Договора о коллективной безопасности (страны ЕврАзЭС плюс Армения) и кончая футбольным Кубком Содружества (все 15 постсоветских государств).

Эффективность большинства упомянутых объединений невелика, их статус, как правило, чётко не определён. Тем не менее, сам факт их существования в таком количестве свидетельствует об объективных потребностях в интеграции именно на этом пространстве. А то, что интеграция эта идёт с большим «скрипом», свидетельствует о справедливости известного афоризма: «Ломать – не строить».

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

5. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

5.1. Понятие и классификация международных экономических организаций

Все международные экономические организации обычно подразделяются на две категории: межправительственные (межгосударственные, участниками которых являются непосредственно государства) и неправительственные, в состав которых входят объединения производителей, компании и фирмы, научные общества и другие организации.

Под межправительственными организациями здесь понимаются международные организации, членами которых являются государства и которые учреждены на основе соответствующих договоров для выполнения определённых целей. Эти организации имеют систему постоянно действующих органов, обладают международной правосубьектностью (способностью иметь права / обязанности или приобретать их посредством своих действий, например, право на заключение договоров, право на привилегии и иммунитеты и т.д.).

Относительно международных неправительственных организаций в резолюции Экономического и Социального Совета ООН (ЭКОСОС) от 27 февраля 1950 г. содержится следующее определение: «Любая международная организация, не учреждённая на основании межправительственного соглашения, считается неправительственной организацией». Эти организации в отличие от межгосударственных (межправительственных) организаций не являются субъектами международного (публичного) права, однако осуществляют свою деятельность в национальной, региональной, международной системе отношений межгосударственного или иного характера и имеют статус юридического лица.

Возможны различные классификации международных экономических организаций. Можно выделить следующие их виды:

1. Межгосударственные универсальные организации, цель и предмет деятельности которых представляют интерес для всех государств. Это прежде всего система Организации Объединенных Наций.

2. Международные экономико-политические организации, представлены полуформальными объединениями типа «Семёрка» (США, Япония, Канада, ФРГ, Франция, Италия, Великобритания). От состояния экономики этих лидеров мирового хозяйства во многом зависит экономическая «погода» на всей планете. Поэтому в ходе ежегодных конференций с 1994 г. они наряду с другими вопросами рассматривают наиболее актуальные проблемы мировой экономики и вырабатывают общую линию поведения. Эти решения часто определяют политику МВФ, МБРР и других международных экономических организаций. С конца 90-х

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

годов к работе «Семёрки» подключилась Россия, в результате чего «Семёрка» превратилась в «Большую Восьмёрку».

3. Межгосударственные экономические организации регионального характера, примером которых служит Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР).

4. Организации, создаваемые на основе критерия экономического развития входящих в них государств. Типичным примером здесь является Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), объединяющая промышленно развитые страны различных регионов мира.

5. Международные экономические организации, функционирующие в отдельных отраслевых сегментах мирового рынка, таких как международная торговля, в том числе отдельными видами и группами товаров; финансово-кредитная деятельность (например, Парижский Клуб стран-креди-торов, действующий на межгосударственном уровне, и Лондонский Клуб, действующий на межбанковском уровне); управленческое консультирование.

5.2. Система Организации Объединенных Наций

Система Организации Объединенных Наций включает саму ООН с её главными и вспомогательными органами, 18 специализированных учреждений, Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ) и ряд программ, советов и комиссий. Эта система может быть представлена следующим образом:

1. Генеральная Ассамблея (ГА):

1.1.Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Женева, Швейцария.

1.2. Программа развития ООН (ПРООН), Нью-Йорк, США.

1.3. Программы ООН по окружающей среде (ЮНЕП), Найроби, Кения.

1.4. Всемирный продовольственный совет (ВПС), Рим, Италия.

2. Экономический и Социальный Совет (ЭКОСОС):

2.1. Мировая продовольственная программа (МПП), Рим, Италия.

2.2. Международный торговый центр (МТЦ), Женева, Швейцария.

2.3. Специализированные учреждения:

2.3.1. Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций (ФАО), Рим, Италия.

2.3.2. Международный Банк реконструкции и развития (МБРР, или Всемирный банк), Вашингтон, США.

2.3.3. Международная организация гражданской авиации (ИКАО), Монреаль, Канада.

2.3.4. Международная ассоциация развития (МАР), Вашингтон, США.

2.3.5. Международный фонд сельскохозяйственного развития (МФСР), Рим, Италия.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

2.3.6. Международная финансовая корпорация (МФК), Вашингтон, США.

2.3.7. Международная организация труда (МОТ), Женева, Швейцария.

2.3.8. Международный валютный фонд (МВФ), Вашингтон, США.

2.3.9. Международная морская организация (ММО), Лондон, Великобритания.

2.3.10. Международный союз электросвязи (МЭС), Женева, Швейцария.

2.3.11. Многостороннее агентство по гарантированию инвестиций (МАГИ), Вашингтон (США).

2.3.12. Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС), Женева, Швейцария.

2.3.13. Организация объединенных Наций по промышленному развитию (ВОИС), Женева, Швейцария.

3. Автономные организации:

3.1. Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ), Вена, Австрия.

3.2. Всемирная торговая организация (ВТО), Мадрид, Испания.

О некоторых из перечисленных организаций ниже будет сказано подробнее.

5.3. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР)

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) была создана в 1961 г. двадцатью государствами-учредителями. Местонахождение – Париж (Франция).

Главные задачи ОЭСР заключаются в анализе состояния экономик стран-членов и составлении дважды в год прогноза их развития на ближайшие полтора года, разработке рекомендаций в области регулирования хозяйства на макро- и отраслевом уровне, включая международную торговлю, а также координации политики в области финансовой помощи развивающимся государствам. Являясь органом по согласованию основных направлений экономической политики развитых стран, ОЭСР готовит материалы для крупных международных соглашений.

Высшим органом ОЭСР является Совет, состоящий из представителей государств-членов. Он заседает обычно один раз в год на уровне министров под председательством одного из них. Решение Совета (резолюции, рекомендации) принимаются, как правило, консенсусом.

Автономными и полуавтономными органами ОЭСР являются Международное Энергетическое агентство, Агентство по ядерной энергии

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

(АЯЭ), Центр исследований и нововведений в области образования (ЦИНО), Центр развития ОЭСР.

Организация регулярно распространяет аналитические материалы: основные экономические показатели, включая состояние бюджета, внешней торговли, финансов, промышленности и энергетики мира. Выпускаются специальные монографии, журналы, серийные издания, экономические отчёты и прогнозы, технические и статистические бюллетени и т.д.

5.4. Многосторонние торгово-экономические организации

В настоящее время в мире насчитывается примерно 300 международных торгово-экономических организаций с широким, средним и узким составом участников. Основную роль в формировании мировых торговых потоков играет сравнительно небольшой круг торгово-экономических организаций.

ВТО / ГАТТ

Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ), предшественник ВТО – это многостороннее соглашение, содержащее принципы, правовые нормы и правила, которыми руководствуются во взаимных торговых отношениях участвующие в нём страны. Оно было подписано в Женеве 30 октября 1947 г. и вступило в силу с 1 января 1948 г. для подписавших его 23 стран. В этом заключается одна из причин жизнестойкости данного Соглашения, объясняющая, почему ГАТТ целиком (но в пересмотренном виде) инкорпорировано в механизм созданной (в 1995 г.) на его основе Всемирной торговой организации (ВТО).

Основная цель – содействие развитию и либерализации международных торговых отношений путём ликвидации таможенных ограничений, устранению всех форм дискриминации в международной торговле с целью повышения уровня жизни, обеспечения полной занятости; повышения реальных доходов и спроса, более эффективного использования сырья, роста производства и торгового обмена.

Деятельность ВТО основывается на следующих принципах:

- осуществление торговли без дискриминации на основе режима наибольшего благоприятствования;
- защита отечественных производителей путём установления таможенных пошлин с постепенным отказом от нетарифных средств регулирования;
- сокращение ставок таможенных тарифов в результате многосторонних переговоров и исключение возможности их не согласованного с партнёрами повышения в дальнейшем;
- предоставление консультаций странам-участницам с целью урегулирования проблем торговли;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

- развитие международной торговли на основе справедливой конкуренции;

- предоставление льготного режима для развивающихся стран;

- заключение региональных торговых соглашений.

Важное место в организационной структуре ГАТТ заняли периодически проходившие под его эгидой переговорные конференции, направленные на выработку соглашений по снижению тарифных и нетарифных барьеров в торговле.

Правовой основой ВТО, начавшей действовать с 1 января 1995 г., является ГАТТ в редакции 1994 г. (поэтому новую организацию часто называют ВТО / ГАТТ), а также Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС), Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).

Некоторые документы ВТО уточняют и дополняют статьи ГАТТ, сохранившие своё главенствующее положение среди всех документов ВТО. Подавляющее число этих документов является обязательным для стран, выразивших заинтересованность участвовать в организации. Место пребывание ВТО – Женева (Швейцария).

Главная цель ВТО заключается в дальнейшей либерализации торговли товарами и услугами посредством совершенствования торговых правил. Важнейшая задача в области регулирования связанных с внешней торговлей инвестиций – разработка многосторонних правил, подобных существующим многосторонним правилам во внешней торговле (в рамках Соглашения по торговым аспектам инвестиционных мер – ТРИМС).

Высшим органов ВТО является Конференция Министров, состоящая из представителей государств-членов. Она созывается на сессии не менее одного раза каждые два года. За выполнение текущей работы отвечает Генеральный Совет, созываемый по мере необходимости – обычно 8-10 раз в год. Он также проводит заседания в качестве Комиссии по урегулированию споров (рассмотрение процедур урегулирования споров) и Комиссии по контролю торговой политики (регулярный контроль торговой политики членов ВТО).

Генеральный Совет делегирует свои функции трём основным органам: Совету по торговле товарами, Совету по торговле услугами и Совету по торговым аспектам прав на интеллектуальную собственность.

Совет по торговле товарами ведет наблюдение за применением и действием соглашений, касающихся торговли товарами. В этом ему оказывает помощь ряд комитетов и других органов, занимающихся вопросами доступа на основные товарные рынки, мерами по санитарии и фитосанитарии, проблемами, связанными с торговыми аспектами инвестиций, вопросами субсидий, оценки таможенных пошлин, технических барьеров в торговле, антидемпинговой практики, лицензирования импорта, мониторинга торговли текстилем.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

Совет по торговле услугами сосредотачивает усилия на вопросах телекоммуникационных средств, передвижения физических лиц, услуг по морским перевозкам. С ним тесно взаимодействует Комитет по торговле финансовыми услугами и Рабочая группа по профессиональным услугам, а также Совет по торговым аспектам прав на интеллектуальную собственность, которые занимаются вопросами, касающимися соответствующих соглашений, заключенных в рамках ВТО.

Секретариат ВТО, возглавляемый генеральным директором и его четырьмя заместителями, несёт ответственность за обеспечение деятельности органов ВТО в том, что касается ведения переговоров, осуществления соглашений и предоставления технической помощи развивающимся странам.

Направления и содержание работы ВТО во многом определяется постоянными представителями при ВТО стран-членов.

ЮНКТАД

Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) была создана в 1964 г. в качестве органа Генеральной Ассамблеи. Это представительная многосторонняя торгово-экономическая организация. Её членами являются 186 государств, включая Россию. Место пребывания ЮНКТАД – Женева (Швейцария).

Её основные задачи: поощрять международную торговлю, прежде всего между развитыми странами и развивающимися; разрабатывать рекомендации по вопросам развития международных торгово-экономических отношений; служить центром согласования политики правительств и региональных экономических группировок в торговле и связанных с ней аспектах экономического развития; содействовать координации деятельности других учреждений ООН по международной торговле.

С созданием ВТО практически открыто стали высказываться мнения о том, нужна ли вообще такая организация, как ЮНКТАД. Однако сейчас достигнуто понимание того, что ЮНКТАД необходима мировому сообществу, поскольку эта организация вырабатывает общие торгово-политичес-кие принципы в контексте развития мировой экономики, а за ВТО остаются в основном чисто торговые вопросы.

Решения, принимаемые консенсусом на сессиях ЮНКТАД, не являются юридически обязательными. Но ещё на второй сессии было единогласно признано, что они «должны вести к действиям, благоприятствующим международной торговле». Таким образом, документы ЮНКТАД формально имеют менее обязательный характер, чем ВТО.

Высшим руководящим органом ЮНКТАД является Конференция, состоящая из представителей государств-членов. Сессии Конференции обычно проводятся один раз в четыре года а уровне министров с целью

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

определения главных направлений политики и решения вопросов, связанных с программой работы.

Исполнительный орган ЮНКТАД – Совет по торговле и развитию – обеспечивает непрерывность работы организации в период между сессиями Конференции. Помимо осуществления контроля за сферой деятельности ЮНКТАД, он рассматривает международные последствия макроэкономической политики, вопросы, касающиеся взаимозависимости экономик стран мира, а также проблемы торговли и валютно-финансовых отношений, торговой политики, структурной перестройки и экономических реформ. Совет проводит две сессии ежегодно (весной и осенью).

МТО

Международная таможенная организация (МТО) учреждена в 1952 г. как Совет таможенного сотрудничества (СТС). В настоящее время она объединяет 139 государств, в том числе почти все бывшие республики СССР.

Главная задача организации – разработка и распространение единых таможенных «правил игры» с целью ускорения мирового товарооборота, унификация и облегчение перемещения товаров и физических лиц через таможенные границы при обеспечении контрольных и фискальных функций таможни. В этих целях большое значение придаётся содействию в гармонизации таможенных систем и таможенного законодательства, модернизации таможенной службы.

Представительными органами МТО являются Совет, состоящий из председателя, шести вице-председателей, которые одновременно являются представителями регионов, Политической комиссии, Финансового Комитета и технических комитетов.

Высший орган Совета – это ежегодная встреча глав таможенных служб стран-членов, на которой рассматриваются материалы, подготовленные Политической Комиссией и Финансовым Комитетом, и принимаются решения и рекомендации по стратегическим направлениям деятельности МТО. Постоянно действующим исполнительным органом организации является Секретариат, который располагается в Брюсселе (Бельгия).

Одним из основных направлений деятельности МТО является совершенствование таможенного дела, т.е. выработка рекомендаций по толкованию и применению соглашений и конвенций, по пересмотру и обновлению документов и их адаптации к изменениям в мирохозяйственных связях.

В 1991 г. было оформлено членство России в этой международной экономической организации. В настоящее время она избрана членом Политической Комиссии и Финансового комитета, Представитель России является заместителем Генерального Секретаря МТО.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

МТП

Международная торговая палата (МТП) была основана как неправительственная организация в 1919 г. Это наиболее авторитетная в мире организация частного предпринимательства, объединяющая свыше 6 тыс. компаний, 1,5 тыс. национальных союзов предпринимателей, 110 развивающихся и развитых стран, имеющая зарубежные представительства более чем в 50 странах. Местопребывание – Париж (Франция).

В своей деятельности МТП преследует следующие основные цели:

- содействие развитию предпринимательства в мире путем поощрения торговли, инвестиций и открытых рынков, свободного движения капиталов;

- принятие эффективных и последовательных мер в экономической и правовой сферах в целях содействия гармоничному развитию и свободе международной торговли;

- защита системы частного предпринимательства.

Членство в МПТ может быть приобретено двумя путями: принадлежность к национальной организации МТП и прямое членство в странах, не имеющих национальной организации.

Торгово-промышленная палата Российской Федерации была принята в МТП в 1993 г.

Высшим руководящим органом МТП является Совет, который собирается, как правило, дважды в год. Члены Совета назначаются национальными комитетами и группами. Исполнительный Совет, в состав которого входят от 15 до 21 члена, избирается Советом МТП, он несёт ответственность за проведение в жизнь политики МТП.

Международная торговая палата наделена консультативным статусом в ООН, с тем чтобы иметь возможность представлять взгляды деловых кругов развитых и развивающихся стран. Она поддерживает отношения с основными межправительственными и неправительственными экономическими организациями.

ОПЕК

Организация стран-экспортёров нефти (ОПЕК) создана главными нефтедобывающими странами Азии, Африки и Латинской Америки (сейчас 13 стран) в 1960 г. для усиления коллективной защиты интересов этих стран, поддержания единых цен на нефть, повышения прибыли от её реализации на мировом рынке, поощрения нефтеразведки и нефтедобычи и т.д. На долю стран-членов ОПЕК приходится около 75 % мировых достоверных запасов нефти и более 1/3 мировой добычи.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

5.5. Международные валютно-финансовые и кредитные организации

Международные валютно-финансовые и кредитные организации играют всё более заметную роль в мировой экономике. Во-первых, их деятельность позволяет внести необходимое регулирующее начало и определённую стабильность в функционирование валютно-расчётных отношений. Во-вторых, они призваны служить форумом для налаживания валютно-расчётных отношений между странами, причём эта функция неизменно усиливается. В-третьих, возрастает значение международных валютно-финансовых и кредитных организаций в сфере изучения, анализа и обобщения информации о тенденциях развития и выработки рекомендаций по важнейшим проблемам мирового хозяйства.

МВФ

Международный Валютный Фонд (МВФ) – одна из ведущих международных финансово-кредитных организаций. Фонд учрежден в 1944 г., реально начал функционировать в 1946 г. Местопребывания – Вашингтон (США). В МВФ входят 182 страны, в том числе Россия (с 1 июля 1992 г.).

Устав МВФ изменялся в 1969 г. (с введением специальных прав заимствования – СДР), в 1976-1978 гг. (с ликвидацией Бреттон-Вудской валютной системы и созданием Ямайской валютной системы) и в ноябре 1992 г. (с включением санкции – приостановлением права голосования по отношению к государствам, не погасившим свою задолженность перед МВФ).

Предоставление кредитов МВФ осуществляется в форме продажи фондом свободно конвертируемой валюты (СКВ) на национальную валюту страны-должника, а погашается кредит посредством выкупа национальной валюты заёмщиком за СКВ и СДР. Базой кредитных сумм является квота Уставного Фонда МВФ, которая приходится на страну-члена организации. Так, квота России составляет 2,99 % (4,3 млрд. СДР). Для сравнения, квота США равняется 18,2 % (26,5 млрд. СДР).

Эта организация оказывает воздействие на экономические процессы в России через реализацию программ финансовой стабилизации и корректировок платежного баланса. В своей деятельности МВФ руководствуется принципом обусловленности, согласно которому страны-члены могут получить от него кредиты лишь при условии, что они обязуются проводить определенную экономическую политику. В качестве таких условий МВФ обычно выдвигает сокращение бюджетного дефицита, снижение темпов роста денежной массы и поднятие процентных ставок по кредитам выше уровня инфляции.

Кредиты МВФ являются своеобразной лакмусовой бумажкой для частного капитала. Это объясняется тем, что, получая кредит, страна

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

обязуется проводить экономическую политику, в результате которой накопит валютные резервы и, следовательно, сможет погашать долги частным кредиторам.

Высшим руководящим органом МВФ является Совет управляющих, состоящий из представителей стран-членов (обычно ответственного за проведение валютной политики министра или главы центрального банка вместе с заместителем), назначенных на пять лет, он собирается один раз в год. За исключением ряда полномочий (определение условий и приём новых членов, пересмотр квот, изменение валютных паритетов и др.). Совет управляющих может делегировать исполнение своих задач Исполнительному совету.

Исполнительный Совет (Директорат) отвечает за текущие дела МВФ. Семь из 24 исполнительных директоров назначаются странами с наибольшими квотами (Германия, Великобритания, Китай, Франция, Саудовская Аравия, США и Япония), остальные избираются управляющими из других стран с соблюдением принципов регионального представительства. Среди исполнительных директоров представлена и Россия. Назначение и выборы производятся один раз в год. Заседания Исполнительного совета проходят один раз в неделю.

Директорат назначает директора-распорядителя (по традиции это представитель Европы), который не может быть ни управляющим, ни исполнительным директором. Директор-распорядитель председательствует на заседаниях Директората (без права голоса, за исключением случаев, когда голоса разделяются поровну) и возглавляет административный аппарат фонда.

Правительство России приняло решение увеличить число своих голосов до 3%, что потребует внесения в бюджет МВФ дополнительных валютных средств, зато и сумма, на которую может претендовать наша страна, увеличится до 8 млрд. долл. Общий бюджет фонда в 1998 г. составлял 210 млрд. долл. Кроме 13,8 млрд. долл. для России, было решено выделить займы Южной Корее (15,2 млрд. долл.), Мексике (9,1 млрд. долл.), Аргентине (4,1 млрд. долл.), Индонезии (2,2 млрд. долл.).

Группа Всемирного Банка

Группа Всемирного банка состоит из пяти тесно связанных между собой институтов, общей целью которых является оказание развитыми странами финансовой помощи развивающимся странам. В эту группу входят:

1. Международный Банк реконструкции и развития (МБРР) – главная составляющая группы Всемирного банка. Основан в 1945 г. Сосредотачивает свои усилия на предоставлении кредитов относительно богатым развивающимся странам. Этот банк часто называют Всемирным.

2. Международная ассоциация развития (МАР). Образована в 1960 г. Осуществляет предоставление особо льготных кредитов беднейшим

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

развивающимся государствам, которые не в состоянии брать кредиты у Всемирного банка.

3. Международная финансовая корпорация (МФК). Основана в 1956 г. Занимается содействием экономическому росту развивающихся стран путем оказания поддержки частному сектору.

4. Международное агентство по гарантированию инвестиций (МАГИ). Создано в 1988 г. Осуществляет поощрение иностранных инвестиций в развивающихся государствах путём предоставления гарантий иностранным инвесторам от потерь, вызываемых некоммерческими рисками.

5. Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС). Основан в 1966 г. Осуществляет содействие потокам международных инвестиций путём предоставления услуг по арбитражному разбирательству споров между правительствами и иностранными инвесторами, проводит консультирование, научные исследования, располагает информацией об инвестиционном законодательстве различных стран.

МБРР – Всемирный Банк

Международный банк реконструкции и развития (МБРР), как уже отмечалось, часто называют Всемирным банком. Его местопребывание – Вашингтон (США). В настоящее время он объединяет более 180 стран мира. Уставный Капитал составляет 142 млрд. долл. Страны оплачивают 20 % своих квот в уставном капитале, причем 2% - в конвертируемой валюте, а 18% - в национальной. Высший орган МБРР – Совет управляющих. Каждая страна – член банка представлена одним членом в Совете управляющих, обычно на уровне министра.

В настоящее время МБРР сконцентрировал своё внимание на оказании помощи развивающим государствам и странам с переходной экономикой, в том числе СНГ. Россия стала членом МБРР 16 июня 1992 г.

В отличие от МВФ, деятельность которого актуальна в периоды кратковременных макроэкономических кризисов, МБРР занимается проблемами долгосрочного экономического развития. Приоритетными для МБРР являются такие структурные преобразования, как либерализация внешней торговли, приватизация, реформы системы образовании и здравоохранения, инвестиции в инфраструктуру. МБРР выдаёт долгосрочные займы, как правило, на коммерческих условиях, хотя бедным странам предоставляются по льготным, сильно заниженным процентным ставкам. Банк специализируется на двух видах кредитов. Целевые кредиты предназначены для финансирования конкретных инвестиционных проектов, например, строительства дорог, мостов или электростанций. Программные кредиты призваны помочь правительству осуществить структурные реформы в ключевых областях экономики, например, провести либерализацию внешнеэкономических связей. В этом

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

случае кредит – не обеспечение определённого инвестиционного проекта, а средство общего финансирования государственного бюджета в соответствии с кардинальным изменением экономической политики.

Совет управляющих, как говорилось выше, состоит из назначаемых странами-членами управляющих (министров финансов или председателей центральных банков), каждый из них имеет заместителя. Срок полномочий управляющих составляет пять лет (возможно повторное назначение). Совет управляющих заседает обычно раз в год (ежегодное собрание). Он может передать часть своих полномочий директорам-исполнителям (за исключением решений о приёме новых членов, повышении или понижении уставного капитала, прекращении деятельности МБРР и др.) Решения принимаются простым большинством голосов, по важным вопросам необходимо собрать 85 %. При голосовании в Совете управляющих вес голоса каждой страны зависит от её доли в капитале банка (США имеют более 17 % голосов, т.е. столько же, сколько имеют вместе 140 развивающихся государств. Квоты России и Украины составляют соответственно 1,8 и 0,8 %).

Директора-исполнители (избираются на два года) отвечают за текущую работу. Из 24 директоров пять назначаются членами МБРР (Великобритания, Германия, США, Франция, Япония), имеющими наибольшую долю в его капитале, остальные избираются управляющими с учётом их принадлежности к определённой группе стран. Среди директоров-исполнителей представлена и Россия.

В 1997 г. Россия впервые участвовала в сессии Всемирного банка и МВФ (в Гонконге) как полноправный член и заявила о своей прямой и полной заинтересованности в обсуждении мировых финансовых проблем.

Став членом МБРР, Россия вступила и в Многостороннее агентство по гарантированию инвестиций (МАГИ).

МАР

В международную ассоциацию развития (МАР) входят 160 государств-членов. Местопребывание – Вашингтон (США). МАР и МБРР преследуют во многом одни и те же цели займов (кредитов) для приоритетных, экономически и технически обоснованных проектов в рамках национальной экономики. Эти две организации различаются по источникам финансовых средств и условиям предоставления капитала. В то время как МБРР, занимающий капитал в основном на финансовых рынках, предоставляет займы на несколько более льготных, чем обычные коммерческие, условиях (в основном государствам, отвечающим определенным требованиям, а именно – возвращающим кредиты), МАР, получающая свой капитал из других источников, предоставляет беспроцентные кредиты наименее развитым странам. Целями МАР являются поощрение экономического развития, повышение производительности труда, а также уровня жизни в государствах-членах.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

Международная ассоциация развития располагает следующими источниками финансирования: прибыли МБРР, взносы государств-членов (более 70 млрд. долл.), а также возвращённые кредиты.

Каждый финансируемый МАР проект подвергается политико-экономической экспертизе с целью наиболее эффективного использования финансовой помощи. МАР обычно предоставляет беспроцентные кредиты на срок 35-40 лет со льготным периодом 10 лет, взимая комиссионные на покрытие административных расходов. Кредиты открываются в национальной валюте государства или его территории. Право на кредит и участие в МАР имеет только страна – член МБРР.

Состав Совета управляющих такой же, как и в МБРР. Административную деятельность выполняет по совместительству персонал Всемирного банка. Президент ведёт текущие дела МАР. Штат его сотрудников разделён на четыре сектора: операции, финансирование, политика, планирование и исследования.

МФК

Международная финансовая корпорация (МФК) была создана по инициативе США. Местопребывание – Вашингтон (США). Кроме того, функционируют бюро: во Франкфурте-на-Майне (Германия), Лондоне (Великобритания), Париже (Франция), Токио (Япония). В МФК в настоящее время входят 174 государства-члена. Россия вступила в эту организацию 12 апреля 1993 г.

В отличие от МБРР, МФК «работает» на микроуровне, финансируя не правительства, а непосредственно предприятия. МФК – крупнейший в мире источник прямого финансирования проектов частных капиталовложений в развивающихся странах.

Источниками финансирования МФК являются взносы членов и уставный капитал (1,4 млрд. долл.), кредиты МБРР, отчисления от прибылей, средства от возвращения кредитов, а также привлекаемые на международных финансовых рынках.

Международная финансовая корпорация предоставляет кредиты сроком от 5 до 15 лет высокорентабельным частным предприятиям, но в отличие от МБРР – без гарантии правительства.

МАГИ

В Многостороннее Агентство по гарантированию инвестиций (МАГИ) в настоящее время входит 134 государства-члена, включая Россию. Местопребывание – Вашингтон (США).

Цели агентства:

- поощрение иностранных инвестиций на производственные цели, особенно в развивающихся странах, в качестве дополнения к деятельности институтов Всемирного банка;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

- предоставление гарантий, включая страхование и перестрахование некоммерческих рисков на инвестиции одного государства-члена МАГИ в другом государстве-члене.

Важнейшим источником финансирования является уставный капитал (948 млн. долл.), который обеспечивает предоставление гарантий на сумму 745 млн. долл.

Агентство предоставляет выбираемым им инвесторам гарантии (покрывающие до 90 % общего объёма инвестиций) сроком на 15-20 лет на инвестиции в государствах-членах (развивающихся странах) от некоммерческих рисков, т.е. обеспечивает своего рода страхование от политических, экономических и иных видов рисков. К таким рискам относятся экспроприация или аналогичные меры, трансферт валютных средств, нарушение договоров вследствие принятия правительством нормативных актов, война и гражданские беспорядки, революции и т.п.

БМР

Банк международных расчетов (БМР) – первый межгосударственный банк, организованный в Базеле (Швейцария) в 1930 г. как международный банк, координирующий действия национальных банков. Его учредителями были банки Великобритании, Франции, Италии, Германии, Бельгии, Японии и группа американских банков во главе банкирским домом Моргана.

Главной задачей БМР было облегчение расчётов по репарационным платежам Германии и военным долгам. В его функции входило также содействие сотрудничеству центральных банков и расчётам между ними.

ЕБРР

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) – влиятельная кредитная организация. Он был создан в 1991 г. (приступил к операциям в апреле 1991 г.) специально для оказания помощи странам Центральной и Восточной Европы и бывшего СССР на этапе рыночных преобразований. Местопребывание – Лондон (Великобритания).

В ЕБРР входит 59 стран. Акционерный капитал составляет 10 млрд. евро, или 13 млрд. долл. (евро является официальной валютой банка, все его активы, обязательства и финансовые отчёты выражаются в евро) и разделен на 1 млн. акций номинальной стоимостью в 10 тыс. евро. Общая номинальная сумма оплачиваемых акций равна 4,3 млрд. долл., т.е. 30 % первоначально разрешённого к выпуску акционерного капитала. Квота России в капитале ЕБРР – 40 тыс. акций, что позволяет ей иметь собственного директора в Совете директоров. ЕБРР – универсальное учреждение и объединяет различные направления: предоставляет кредиты правительствам 25 стран и одновременно уделяет внимание поддержке частного сектора в этих странах.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

5.6. Специализированные экономические и научно-технические организации

В последние десятилетия всё более заметную роль в мировой экономике приобретают специализированные международные экономические организации. Их деятельность охватывает самые различные секторы мирового хозяйства: решение проблем промышленного развития и стабилизации сельскохозяйственного производства, защита интеллектуальной собственности, мирное развитие атомной энергетики, обеспечение занятости и условий труда и т.д. Помимо межправительственных специализированных организаций, укрепляются позиции неправительственных специализированных организаций, включая организации, оказывающие консультационные услуги.

ЮНИДО

Организация Объединённых Наций по промышленному развитию (ЮНИДО) основана в 1967 г. решением Генеральной Ассамблеи (резолюция 2152 (21) от 17 ноября 1966 г.). С 1985 г. она является специализированным учреждением системы ООН. Местопребывание – Вена (Австрия). Её членами являются 166 государств, включая Россию.

Основными целями ЮНИДО являются:

- выполнение центральной координирующей роли в области промышленного развития в рамках системы ООН, содействие промышленному развитию и сотрудничеству на глобальном, региональном, национальном и отраслевом уровнях;
- индустриализация развивающихся стран и преодоление трудностей с ресурсами и инфраструктурой;
- приоритетная индустриализация Африки и выполнение задач её промышленного развития;
- реструктуризация, оздоровление и приватизация промышленности, в том числе в странах с переходной экономикой, помощь развивающимся странам в преодолении негативных сторон этого процесса.

Генеральная конференция ЮНИДО, состоящая из представителей государств-членов, проводит свои очередные сессии один раз в два года (специальные сессии созываются генеральным директором по запросам Совета по промышленному развитию (СПР) или большинства государств-членов). Оно определяет руководящие принципы и политику ЮНИДО, одобряет конвенции и соглашения (большинством в две трети присутствующих и голосующих государств-членов) и избирает членов СПР.

Совет по промышленному развитию состоит из 53 членов, избираемых на 4 года (возможно повторное избрание) с должным учётом принципом справедливого географического представительства. Он рассматривает ход выполнения утверждённых программ работы и

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

соответствующих регулярных и оперативных бюджетов, а также решений Генеральной конференции. Совет заседает не менее одного раза в год.

Главным административным руководителем ЮНИДО является генеральный директор, назначаемый решением Генеральной конференции по рекомендации СПР на 4 года (может быть избран ещё на один срок). Он возглавляет работу Секретариата.

ФАО

Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединённых Наций (ФАО) была основана 16 октября 1945 г. Она является специализированным учреждением системы ООН. Место пребывания – Рим (Италия). Её членами являются 169 государств и Европейский Союз.

Основными целями ФАО являются:

- ликвидация голода;
- улучшение питания и качества жизни;
- совершенствование производства, переработки и распределения продовольствия и продукции сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства;
- содействие развитию сельских районов и улучшение условий жизни сельского населения.

Конференция ФАО является высшим руководящим органом и созывается 1 раз в два года для обзора работы, проделанной Конференцией, и определения программ действий на последующий период. Она формирует политику ФАО и рекомендации её членам.

Совет ФАО в составе 49 представителей государств-членов, избираемых Конференцией сроком на 3 года, является руководящим органом, действующим от имени Конференции в период между её сессиями.

ВОИС

Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС) была учреждена на основе Конвенции, подписанной в Стокгольме (Швеция) и вступившей в силу в 1970 г. С 1974 г. ВОИС является специализированным учреждением системы ООН. Местопребывание – Женева (Швейцария). Её членами являются 159 государств, включая Россию.

Напомним, что в мировой экономике понятие интеллектуальной собственности охватывает промышленную собственность, и её охрана касается, главным образом, защиты прав на изобретения, товарные знаки, промышленные образцы, модели.

Главная цель ВОИС – содействие охране интеллектуальной собственности во всем мире посредством сотрудничества между

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

государствами и, когда это целесообразно, взаимодействие с любыми другими международными организациями.

Членом ВОИС может стать любое государство, являющееся членом либо ООН, либо одного из специализированных учреждений системы ООН, либо МАГАТЭ.

Организация имеет три руководящих органа: Ассамблею, Конференцию и Комитет по координации (58 членов).

МАГАТЭ

Устав Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ) был утвержден в 1956 г. на Международной конференции, состоявшейся в ООН. Он вступил в силу в 1957 г. МАГАТЭ является самостоятельной межправительственной организацией, входящей в систему ООН. Местопребывание – Вена (Австрия). Её членами являются 123 государства, включая Россию.

Агентство устанавливает и обеспечивает гарантии недопущения использования атомной энергии в военных целях. Для этого оно поощряет и содействует развитию атомной энергии и её применению в мирных целях, а также проведению исследований. МАГАТЭ представляет Генеральной Ассамблее ООН, а также Совету Безопасности, Экономическому и Социальному Совету и другим органам ООН доклады по вопросам, входящим в их компетенцию.

Приём в члены МАГАТЭ подлежит одобрению Генеральной Конференции по рекомендации Совета управляющих. Оба этих органа определяют готовность государства выполнять обязанности членов агентства.

Генеральная конференция, состоящая из государств-членов, собирается на ежегодные сессии, которые проводятся обычно в сентябре. Могут созываться и чрезвычайные сессии. Совет управляющих состоит из 35 членов (22 избираются Генеральной Конференцией, 13 назначаются Советом из числа представителей стран, наиболее развитых в области технологий производства атомной энергии с учётом, в определённой мере, принципа географического распределения. Совет собирается обычно 5 раз в год.

МОТ

Международная организация труда (МОТ) была создана в 1919 г. согласно Версальскому договору (Ч X111). Она объединяет на равных правах правительства, предпринимателей и трудящихся. Местопребывание – Женева (Швейцария). Членами Организации являются более 170 государств, включая Россию. В качестве специализированного учреждения она входит в систему ООН.

Цели МОТ:

- обеспечение полной занятости и рост уровня жизни;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

- поощрение экономических и социальных программ;
- соблюдение основных прав человека;
- охрана жизни и здоровья трудящихся;
- поощрение сотрудничества между предпринимателями и трудящимися.

Международная Конференция труда, собирающаяся, как правило, каждый год в июле, состоит из делегаций государств-членов. Каждый член МОТ представлен двумя делегатами от правительства и по одному делегату от предпринимателей и трудящихся, в помощь которым приданы технические советники.

Административный Совет, избираемый сроком на три года, является исполнительным органом МОТ. Он заседает три раза в год, готовит повестку для Международной Конференции труда и других конференций, принимает к сведению их решения и разрабатывает меры по их претворению в жизнь. Он контролирует деятельность Международного Бюро труда. Из 56 членов Совета 23 представляют правительство и по 14 – предпринимателей и трудящихся. В правительственной группе Совета 10 мест отданы представителям 10 наиболее крупных по ВВП стран (Бразилии, Великобритании, Германии, Индии, Италии, Китая, России, США, Франции, Японии), остальные члены Совета избираются международной Конференцией труда. Представители правительств высказываются от имени своих стран, представители предпринимателей и трудящихся – от своего имени.

Международное бюро труда (МБТ) является постоянным секретариатом МОТ. Оно управляется генеральным директором и является одновременно административным органом, центром исследований и документации и координационным центром. МБТ имеет сеть региональных и отраслевых представительств в 40 странах.

Неправительственные международные организации в области консультационных услуг

Рассмотрим деятельность неправительственных международных организаций, представляющих такую отрасль, как консультационные услуги.

Можно выделить следующие их виды: профессиональные ассоциации, профессиональные институты, ассоциации делового сотрудничества и совместного продвижения услуг (маркетинговые ассоциации).

Профессиональные консультационные ассоциации существуют в настоящее время в 42 странах мира. Обычно членство в них является корпоративным, т.е. они объединяют не индивидуальных консультантов, а консультационные фирмы. Для индивидуальных консультантов существуют специальные формы объединений, которые носят название «институты управленческого консультирования» Национальные

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

институты индивидуальных консультантов объединены в Международный совет консультационных институтов (ICMCI) со штаб квартирой в Торонто (Канада).

Действует два ведущих международных профессиональных объединения консультационных фирм.

Европейская федерация ассоциаций консультантов по экономике и управлению (ФЕАКО) была основана в 1960 г. в Париже, а в 1991 г. её штаб-квартира была перенесена в Брюссель. В настоящее время членами ФЕАКО являются 25 национальных ассоциаций стран Европы (по одной от каждой страны, в том числе 17 из стран Западной Европы и 8 – из стран Центральной и Восточной Европы, включая Россию). Ассоциации-члены ФИАКО включают 1200 консультационных фирм, насчитывающих более 12 тыс. консультантов.

Американская ассоциация менеджмент-консультационных фирм (АКМЕ) была основана в 1926 г. и является старейшей в мире консультационной ассоциацией. Будучи изначально национальной ассоциацией консультационные консультационных фирм США, АКМЕ в середине 90-х годов «де-факто» обозначила себя как международную ассоциацию, введя в своё название подзаголовок «Всемирная ассоциация консультационных фирм». В действительности АКМЕ, в отличие от ФЕАКО, является пока не столько межнациональным, а скорее транснациональным объединением, её международный статус основывается на том, что её членами являются крупнейшие американские консультационные фирмы, имеющие филиалы практически во всех регионах мира.

Основными уставными задачами профессиональных ассоциаций и институтов консультантов являются обеспечение и гарантирование высокого качества консультационных услуг и профессионального поведения своих членов. Для достижения этих целей применяются следующие элементы саморегулирования и развития профессии: квалификационные требования к членству; кодексы этики консультантов; обмен опытом и обучение (конференции, курсы и семинары для консультантов).

Маркетинговые ассоциации складываются на основе постоянно действующих совместных деловых интересов. Они объединяют малые и средние консультационные фирмы со следующими целями: совместный маркетинг; совместная реклама; обмен клиентами; взаимные рекомендации фирм-членов клиентам; совместное выполнение комплексных заказов.

Типичным примером такого консультационного объединения является Альянс консультантов Европы (ACE) со штаб-квартирой в Брюсселе. Целями ACE являются:

- поддержка международной активности клиентов консультационных фирм;

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

- содействие крупным транснациональным проектам существующих и новых клиентов;

- осуществление крупных международных консультационных проектов ЕС;

- содействие в получении финансирования со стороны ЕС для клиентов.

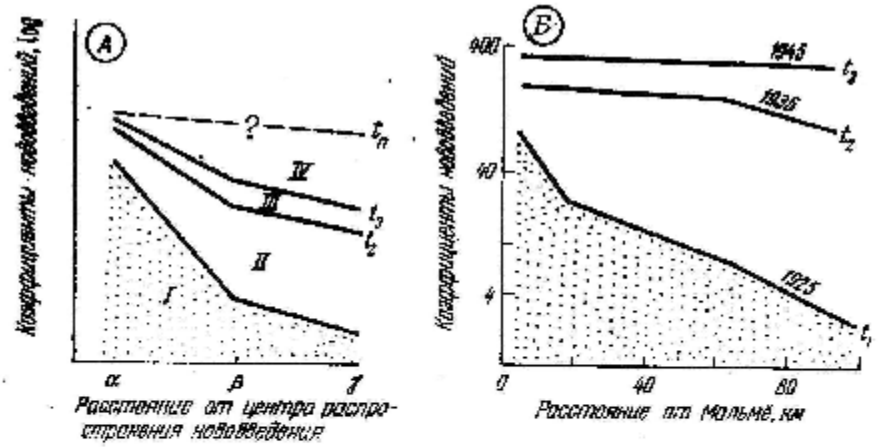
Членами ACE являются не только европейские консультационные фирмы, но и фирмы других регионов мира (Малайзия, Сингапур, США), имеющие интересы в Европе.

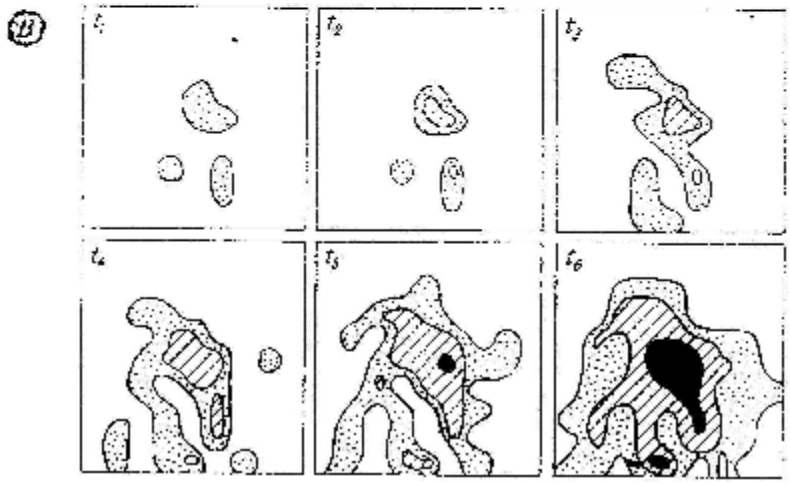
Отличие маркетинговых ассоциаций консультантов от профессиональных состоит в том, что если в последних задачи профессионального развития (обучение, обмен опытом, сертификация, кодексы этики, и т.д.) являются основными, то в первых профессиональные задачи подчинены чисто деловым целям: продвижению услуг на рынок и обеспечению совместимости методов качества при осуществлении совместных проектов.

https://право.информ2000.рф
Бесплатная электронная библиотека по экономике и праву: книги, диссертации, дипломы

Вернуться в каталог книг по международному сотрудничеству
https://право.информ2000.рф/ino/ino.htm

Приложение





Вернуться в каталог бесплатных учебников

НАПИСАНИЕ на ЗАКАЗ:
1. Дипломы, курсовые, рефераты...
2. Диссертации и научные работы.
Тематика любая: ЭКОНОМИКА, техника, право, менеджмент, финансы, биология...

УЧЕБНИКИ, ДИПЛОМЫ, ДИССЕРТАЦИИ: полные тексты в электронной библиотеке www.учебники.информ2000.рф.